

Содержание

ПРЕДИСЛОВИЕ.....	
1. Макроэкономическая статистика.....	2
2. Природные ресурсы и охрана окружающей среды	32
3. Население	37
4. Труд.....	41
5. Уровень жизни населения.....	51
6. Образование	56
7. Здравоохранение.....	59
8. Культура	61
9. Правонарушения.....	64
10. Система национальных счетов.....	65
11. Предприятия и организации	78
12. Промышленное производство	82
13. Сельское хозяйство	86
14. Строительство.....	91
15. Транспорт	94
16. Связь	97
17. Информационные и коммуникационные технологии.....	100
18. Торговля и услуги.....	102
19. Научные исследования и инновации	107
20. Финансы	112
21. Инвестиции	122
22. Цены и тарифы.....	125
23. Внешнеэкономическая деятельность.....	129

1. Макроэкономическая статистика

Активы (экономические активы) – ресурсы, контролируемые экономическими единицами, использование которых возможно вызовет в будущем экономическую выгоду. К экономическим активам относятся объекты, на которые могут быть установлены индивидуальные или коллективные права собственности и владение или пользование которыми приносит их собственнику определённые экономические выгоды. В состав активов не включаются человеческий капитал, природные ресурсы, права собственности на которые не могут быть установлены, а также условные активы типа гарантий (например, гарантии возврата кредита, предоставляемые третьей стороной).

Акцизы – налоги на однородные товары, преимущественно массового производства и потребления, и услуги институциональных физических и юридических единиц, включаемые в цену товара, а также некоторые товары длительного пользования и товары – люкс (косвенные налоги).

Амортизация основного капитала (основных фондов) – расчётная величина, полученная с помощью установленных методов и норм в целях распределения осуществляемых неравномерно, по мере необходимости, фактических затрат на приобретение основного капитала (основных фондов), по всему нормативному периоду.

Баланс топливно-энергетических ресурсов (Топливо-энергетический баланс – ТЭБ) – является комплексным материальным балансом, охватывающим совокупность в значительной степени взаимозаменяемых топливно-энергетических ресурсов (ТЭС). ТЭБ увязывает в единое целое частные балансы различных видов топлива и энергии. Разработка ТЭБа в современном виде основывается на опыте составления отчетного топливно-энергетического баланса в дореформенный период с учетом необходимости пересчета отдельных показателей ТЭБа в соответствии с требованиями международных статистических стандартов.

Топливо-энергетический баланс охватывает показатели, характеризующие ресурсы всех важнейших природных видов топлива и энергии, продуктов их переработки и их распределение, в ча-

Словарь статистических терминов

стности, добычу (производство) и запасы, импорт и экспорт, использование на производственные нужды и на преобразование в другие виды энергии в натуральных показателях и условном исчислении. Топливо-энергетический баланс, составляемый в соответствии с международной практикой, назовём энергетическим балансом. Традиционный (с советского периода) топливо-энергетический баланс можно использовать в качестве промежуточной статистической работы для составления баланса по международным стандартам.

Баланс трудовых ресурсов – это система показателей, отражающих численность и состав трудовых ресурсов, и их распределение на экономически активное (по видам экономической деятельности и формам собственности) и экономически неактивное население.

Банковский сертификат – ценная бумага, которая свидетельствует о размещении денег в банке и удостоверяет право его владельца (бенефициара) на получение суммы её номинала и исчисленных по ней процентов.

Балансирующий показатель (балансирующая позиция) – расчётный показатель в счетах СНС, получаемый путём вычета из суммарной величины ресурсной части счёта величины использования – по всем направлениям; имеет большое аналитическое значение, именно таким образом исчисляются такие сводные показатели, как, например, валовая добавленная стоимость, валовая прибыль (или валовой смешанный доход), сальдо первичного распределения доходов, сбережение, чистое кредитование или чистое заимствование и др.

Безналичное обращение – движение стоимости без участия наличных денег: взносы в бюджет и финансирование из него; перечисление денежных средств по счетам кредитных организаций; зачет взаимных требований и др.

Бюджет как финансово-экономический баланс (для всех уровней управления) – рассматривается в рамках статистики государственных финансов (применительно к России – государственных и муниципальных финансов). Российская статистика государственных финансов включает в себя статистику бюджетов, госу-

дарственных внебюджетных фондов, страховых компаний, сводный финансовый баланс.

Основные методологические принципы и система показателей статистики бюджетов определяются бюджетными классификациями (доходов бюджетов; функциональную по расходам бюджета; экономическую по расходам бюджета и др.). В систему показателей статистики бюджетов входят бюджетные доходы (всего по видам доходов), расходы (всего по видам расходов), разница между бюджетными доходами и расходами (профицит и дефицит: всего и по источникам финансирования), государственный долг и муниципальный долг (всего и по видам). Анализ исполнения бюджетов дополняется показателями динамики и структуры доходов и расходов бюджетов разных уровней.

Международный стандарт по статистике государственных финансов может рассматриваться как ориентир по направлениям совершенствования отечественной статистики государственных финансов и статистики бюджетов, в частности. Например, речь идёт о глубокой модернизации аналитической основы статистики государственных финансов с целью её гармонизации с системой национальных счетов.

Валовой внутренний продукт (ВВП) – центральный показатель системы национальных счетов, характеризующий конечный результат производственной деятельности экономических единиц-резидентов, который измеряется стоимостью товаров и услуг, произведенных этими единицами для конечного использования.

Валовой национальный доход (ВНД) – сумма первичных доходов, включая доход от собственности, полученный резидентами данной страны в связи с их участием в производстве ВВП данной страны и ВВП остальных стран мира. Определяется путём добавления к валовому внутреннему продукту сальдо первичных доходов, полученных резидентами данной страны из сектора «остального мира».

Валовой национальный располагаемый доход (ВНРД) – сумма располагаемых доходов всех институциональных единиц-резидентов данной страны (для региона – валовой региональный располагаемый доход). ВНРД отличается от ВНД на сальдо теку-

щих трансфертов, полученных резидентами данной страны от сектора «остального мира».

Ведение классификаторов – процесс поддержания классификаторов в достоверном состоянии и обеспечение пользователей актуальной информацией (по общероссийским классификаторам).

Вексель – ценная бумага (удостоверяющая безусловное денежное обязательство векселедателя уплатить при наступлении срока определённую сумму владельцу векселя (векселя-держателю)).

Вторичное распределение доходов – перераспределение доходов – передача (или получение) текущего трансферта, которое может осуществляться как в денежной, так и в натуральной форме.

Гармонизация классификаторов – процесс установления их содержательного, структурного, технологического и кодового соответствий.

Государственный долг – неоплаченная сумма официально признанных обязательств органов государственного управления перед другими секторами национальной экономики и другими странами мира, образуемая в результате их экономических операций в прошлом, которая должна быть погашена по средствам экономических операций органов государственного управления в будущем или переоформлена в бессрочный долг.

Государственная статистика (официальная статистика) России – важное звено в системе управления, признанное оптимизировать технологию взаимодействия с объектами, от которых поступает первичная информация, и со структурами – потребителями обработанных официальной статистикой данных, а также в создании механизмов их реализации, которые позволяют устранять возникающие время от времени информационные деформации. Целью организации государственной статистики является обеспечение своевременного предоставления организациям власти всех уровней, средствам массовой информации, научной общественности, коммерческим структурам, населению и международным организациям полной и объективной информации по вопросам социально-экономического развития Российской Федерации, её регионов и секторов экономики.

Границы производства (в СНС) охватывают всю производственную деятельность единиц-резидентов национальной экономики (включая деятельность иностранных и смешанных предприятий, имеющих центр экономических интересов в рассматриваемой стране и действующих в ней на постоянной основе) по производству товаров и услуг. Производственная деятельность идентифицируется как деятельность по производству товаров и услуг как рыночных, так и не рыночных (предоставляемых бесплатно или реализуемых по ценам, не имеющим экономического значения и не оказывающим значительного влияния на спрос). В границы производства включается также деятельность домашних хозяйств по производству материальных продуктов независимо от того, проданы они или нет (включая сельскохозяйственную продукцию, полученную в личных подсобных хозяйствах, строительство своими силами), и различные услуги, реализуемые на сторону (торговые, посреднические и т.д.). Услуги, производимые домашними хозяйствами для собственного потребления (домашние услуги), не включаются в границы производства, кроме условно исчисленной стоимости услуг, предоставленных в связи с проживанием владельцев в собственных жилищах.

В границы производства включается также скрытое и неформальное производство. Расчеты показателей скрытой и неформальной экономики ведутся на основании косвенной информации, применения балансовых и других специфических методов экспертных оценок.

Запрещённая экономическая деятельность (по производству товаров и оказанию услуг), например, такая, как незаконное производство и реализация оружия, наркотиков, проституция, в соответствии с международными стандартами СНС также рекомендуется включить границы производства, однако в российской практике (как и во многих других странах) она не учитывается.

Движение рабочей силы – процесс изменения численности работников в результате приема на работу, увольнения, приводящий к перераспределению рабочей силы между отдельными предприятиями, видами экономической деятельности и регионами.

Денежная база – резервные или первоначальные деньги, на основе которых создаются обязательства. Охватывает денежный агрегат M_0 (наличные деньги в обращении), денежные средства в кассах банков, обязательные резервы коммерческих банков в ЦБ и их средства на корреспондентских счетах в ЦБ.

Денежная масса (как статистический показатель) – количество денег, выпущенных денежными властями страны (в нашей стране ЦБ).

Денежно-кредитная статистика – раздел макроэкономической статистики с соответствующей системой показателей (согласно международным рекомендациям, гармонизированной с СНС), представленной в виде совокупности данных, отражающих запасы и потоки финансовых активов и обязательств сектора финансовых учреждений (финансовых «корпораций и квазикорпораций»). В системе показателей денежно-кредитной статистики центральными являются: деньги в широком понимании, денежная база, ликвидные агрегат, кредит и долг.

Отнесение финансовых активов к деньгам в широком понимании предполагает оценку степени их ликвидности и выполнения ими функции средства накопления. Ликвидность понимается как мера того, как финансовый актив может быть продан по полной рыночной стоимости без каких либо ограничений. Наиболее ликвидные финансовые активы – это наличные деньги (деньги в узком понимании) и переводные депозиты. Каждый компонент денежного агрегата в широком понимании независимо от национальных особенностей имеет три основных изменения: 1) вид функционального актива; 2) тип держателя денег; 3) вид эмитента.

Денежная база не является разновидностью денежного агрегата, денежную базу называют иногда показателем «мультипликативных денег», также её изменения приводят к ещё большему изменению денежной и кредитной массы. Показатель ликвидных агрегатов в дополнение к финансовым требованиям, вытекающим из определения денег в широком понимании, включает другие финансовые требования, исходя из менее высокой степени ликвидности.

Статистика кредита имеет систему трёх измерений, аналогичную статистике денежных агрегатов, кредит рассматривается с позиций: 1) финансовых активов, являющихся кредитными ресурсами; 2) секторов, дающих денежные средства в займы (кредитов); 3) секторов, привлекающих заёмные средства (заёмщиков). В статистике долга выделяют долг домашних хозяйств, долг сектора государственного управления, внешний долг, долг страны (как консолидированный долг всех секторов экономики).

Деривативы – срочные контракты, обращаемые на ранках срочных сделок (организованных и неорганизованных), стоимость которых определяется исходя из стоимости базисного актива.

Дефлятор ВВП – индекс цен, исчисляемый для ВВП в целом; определяется косвенным путём, как частное от деления индекса стоимости ВВП на индекс физического объёма ВВП. В свою очередь, индекс физического объёма ВВП рассчитывается как отношение величины ВВП фактического (отчётного) периода в постоянных ценах – ценах периода, принятого в качестве базисного, - к величине ВВП сравниваемого периода, также исчисленного в ценах периода, принятого в качестве базисного (сравниваемый период и базисный период могут совпадать).

Долг – это определённая денежная сумма или другой актив, который одно юридическое или физическое лицо должно оплатить (возвратить) другому в соответствии с достигнутыми соглашениями. Долг применительно к экономике в целом может быть исчислен как совокупность долгов всех внутренних единиц (внутренний долг) или как консолидация данных о долге, отражаемых активами резидентов за вычетом обязательств перед нерезидентами (внешний долг).

Доходы (в СНС) – один из обобщающих показателей, содержание которого концептуально определяется теоретическим постулатом известного английского экономиста Дж. Хикса, в соответствии с которым доход может быть определён как некоторая сумма денег, которую её собственник может истратить на потребление, не делая себя беднее, не уменьшая свой начальный капитал. Доходы могут быть первичными (от факторов производства) и вторичными (в процессе перераспределения доходов). Доходы иден-

тифицируются в зависимости от типа институциональной единицы – собственника дохода на доходы отдельных секторов экономики.

Доходы от собственности – доходы, получаемые или выплачиваемые институциональными единицами в связи с предоставлением во временное пользование на возмездной основе финансовых активов, земли и других произведённых материальных активов (недра и другие природные активы).

Емкость рынка – количество товаров, которое рынок способен проглотить (приобрести) за определённый срок при данных условиях.

Заведение – часть предприятия, которая расположена в одном конкретном месте и занята одним видом экономической деятельности или в которой главный вид экономической деятельности занимает преобладающее место в общем объёме добавленной стоимости.

Запасы - объем активов и обязательств, которыми располагают институциональные единицы по состоянию на ту или иную дату.

Инвестиционный проект – любое предложение, направленное на достижение определённых целей (экономического или внеэкономического характера) и требующее для своей реализации расхода или использования капитальных ресурсов (природных ресурсов, машин, оборудования и т.п.), то есть капиталобразующих инвестиций.

Инвесторы – физические или юридические лица, приобретающие ценные бумаги от своего имени и за свой счёт.

Инновации – новые или усовершенствованные продукты или услуги, внедрённые на рынке, новые или усовершенствованные технологические процессы, используемые в практической деятельности, новые подходы к социальным услугам.

Индекс факторной производительности – один из сводных показателей экономической эффективности производства. Изменение (прирост, уменьшение – по отношению к периоду, принимаемому в качестве базисного) факторной производительности определяется как разница между индексом физического объёма выпуска и средней арифметической взвешенной индексов физического

Словарь статистических терминов

объема затрат (по их долям в стоимости выпуска), то есть по следующей формуле:

$$\Delta Iw (\text{факторн.}) = I^Y - (I^X d^X + I^L d^L + I^K d^K),$$

Где:

ΔIw (факторн.) – изменение (прирост «+», уменьшение «-») факторной производительности (в процентных пунктах);

I^Y – индекс физического объема выпуска;

I^X – индекс физического объема промежуточного потребления;

I^L – индекс физического объема затрат труда;

I^K – индекс физического объема капитала;

d^X , d^L , d^K – доля (средняя за отчетный и базисный периоды), соответственно, промежуточного потребления, затрат труда и капитала в стоимости выпуска.

Формула (1) может быть видоизменена:

$$I^Y = (I^X d^X + I^L d^L + I^K d^K) + \Delta Iw (\text{факторн.}).$$

Если из левой и правой частей равенства (2) вычесть 1,0 (или 100% в случае расчетов индексов в процентах), то формула (1) трансформируется в формулу (3), имеющую более содержательный характер:

$$\Delta I^Y = \Delta I_3 + \Delta Iw (\text{факторн.}),$$

где:

ΔI^Y – изменение (прирост «+», уменьшение «-») выпуска;

ΔI_3 – изменение (прирост «+», уменьшение «-») затрат;

ΔIw (факторн.) – изменение (прирост «+», уменьшение «-») факторной производительности.

На более высоких уровнях агрегирования видов экономической деятельности и на уровне экономики в целом в качестве результативного показателя совершенно естественно предлагается валовая добавленная стоимость (ВПС). Тогда увеличение факторной производительности интерпретируется как разница между индексом (физического объема) валовой добавленной стоимости и индексом (реальных) затрат:

$$\Delta Iw (\text{факторн.}) = I^{ВДС} - (I^L d^L + I^K d^K),$$

где d^L и d^K – доли (средние за отчетный и базисный годы), соответственно, затрат труда и затрат (услуг) капитала в валовой до-

бавленной стоимости (по номинальной стоимости, т.е. в валовой добавленной стоимости в фактических ценах).

Индекс цен – один из важнейших показателей в системе показателей статистики цен, призванной отображать уровень, структуру и динамику цен. Среди показателей, отражающих динамику цен, в российской официальной статистике применяют следующие:

- индексы цен потребителей;
- индексы цен производителей;
- индексы цен промежуточных товаров (сырья, топлива и энергии, материалов и т.д.);
- индексы цен инвестиционных товаров;
- индексы цен экспорта и импорта;
- индексы средних цен отдельных товаров;
- индексы цен (тарифов) на услуги;
- индексы цен ценных бумаг и объектов недвижимости;
- индекс-дефлятор ВВП.

На практике в качестве наиболее общей характеристики темпов инфляции и для индексации различных платежей, как правило, применяется индекс потребительских цен.

Индекс Фишера – индекс, который исчисляется как средняя геометрическая незавершенная из индексов Ласпейреса и Пааше; широко применяется в международных сопоставляемых ВВП, так как результат сопоставлений не зависит от выбора базисной страны.

Иностранная инвестиционная позиция – стоимость иностранных активов, держателями которых являются резиденты данной страны, за вычетом их обязательств по отношению к «остальному миру».

Институциональная единица – экономическая единица как центр принятия независимых экономических решений, касающихся производства, распределения доходов и их использования, инвестирования, кредитования и заимствования.

Информационные технологии – совокупность информационных процессов и программно-технических средств, объединённые в технический процесс по сбору, хранению, обработке, выводу

и предоставлению информации различным заинтересованным пользователям.

Капитальные трансферты – безвозмездная передача права собственности на активы (кроме наличных денег и материальных оборотных средств) или средств для их приобретения от одной институциональной единицы к другой. Капитальные трансферты обычно являются единовременными и значительными по величине экономическими операциями, связанными с приобретением или выбытием активов у участников экономической операции. Они охватывают льготы, связанные с налогообложением капитала, инвестиционные субсидии, прочие капитальные трансферты.

Качество жизни – сложная синтетическая категория, аккумулирующая все существенные для личности условия существования, уровень развития и степень удовлетворения всего комплекса потребностей и интересов людей (как материальных, так и духовных).

Классификация – разделения множества объектов на подмножества по их сходству или различию в соответствии с методами, применяемыми при построении классификации.

Классификации (в СНС) – классификация институциональных единиц по секторам экономики (См.: Система национальных счетов), группировка экономических потоков на экономические операции и экономические потоки, классификация экономических операций (с благами и услугами, по распределению и перераспределению доходов, с финансовыми инструментами), отраслевая классификация по видам экономической деятельности, классификация активов (с выделением нефинансовых и финансовых активов) и др.

Конъюнктура рынка (или рыночная конъюнктура) – конкретная экономическая ситуация на рынке на данный момент или за ограниченный отрезок времени.

Коэффициент полных затрат (в межотраслевом балансе – B_i) – коэффициент, отражающий как прямые, так и косвенные затраты, с учётом всей технологической «цепочки» продукта i на производство единицы продукта j . Коэффициенты полных затрат

определяются путём построения дополнительной матрицы по отношению к матрице коэффициентов прямых затрат – $(E - A)^{-1}$.

Коэффициент прямых затрат (в межотраслевом балансе – a_{ij}) – характеризует затраты продуктов одной отрасли-вида экономической деятельности на производство продукта другой отрасли – вида экономической деятельности. Коэффициенты прямых затрат могут быть рассчитаны как в стоимостном выражении, так и в натуральном.

Кредит – предоставление ресурсов во временное пользование на возвратной и возмездной основе; одной из форм кредита является ссуда.

Макроэкономическая статистика – достаточно часто употребляемый термин применительно к экономической статистике в более узком смысле слова, означающем, что объектом статистического описания (изучения в статистическом формате) – макроэкономика, т.е. экономика в целом, охватывающая сложные и взаимосвязанные отношения между домашними хозяйствами, экономическими структурами (хозяйствующими субъектами) и государством. Такой подход ассоциируется с пониманием стратегических проблем создания эффективной и конкурентоспособной национальной экономики на основе обеспечения качественного роста экономики, полной занятости ресурсов, минимизации инфляции и уровня безработицы, оптимизации внешнеэкономических связей и отношений страны. Макроэкономическая статистика охватывает, прежде всего, центральное звено – систему национальных счетов и сопряжённые статистические системы показателей (в равной мере – смежные информационно-статистические массивы данных), к которым относятся (проецируя современные международные статистические стандарты) статистика государственных финансов, статистика платёжного баланса, денежно-кредитная статистика, а также экономические балансы.

Международная статистика – отрасль статистики, характеризующая количественные и качественные аспекты развития стран и мирохозяйственных связей, а также регионов и мира в целом.

Международные резервы – резервы, рассматриваемые органами денежно-кредитного регулирования в качестве активов, кото-

рые могут быть использованы для удовлетворения спроса на валютные операции, проведение валютных интервенций и сохранение стоимости национальной валюты, а также регулирования платёжного баланса.

Международные сопоставления – метод статистического изучения, применяемый для исчисления соотношений показателей уровня и динамики социально-экономического развития стран.

Международные стандарты по статистике (международные статистические стандарты) – в настоящее время серия международных статистических руководств-рекомендаций (положений) по разным отраслям статистики (и по организации официальной статистики) и целая гамма международных стандартных классификаций в дополнении к международным справочным изданиям и техническим руководствам.

К числу наиболее известных международных рекомендаций, имеющих прямое отношение к макроэкономической статистике, можно отнести:

- Система национальных счетов ООН (последняя версия 2008г.);
- Руководство по статистике государственных финансов (МВФ, версия 2001г.);
- Руководство по платёжному балансу (МВФ, версия 1993г. с последующими изменениями);
- Руководство по денежно-кредитной статистике МВФ (2000г.);
- Руководство по измерению индекса потребительских цен (подготовлено экспертами МОТ, МВФ, Всемирного банка, отделом статистики ЕЭК и Европейского Союза, ОЭСР, 2004г.);
- Комплексная система эколого-экономического учёта (ООН, 2000г.);
- Статистика международной торговли товарами: концепции и определения (ООН, 2000г.);
- «Руководство Фраскати» (ОЭСР, шестая версия – 2002г.) (представляющая собой унифицированное описание методологии проведения статистических исследований и разработок).

Словарь статистических терминов

- Руководство по статистике международной торговли услугами (ООН, 2004г.).

Примерами чрезвычайно актуальных международных стандартных классификаций являются:

- Международная стандартная классификация всех видов экономической деятельности (МСОК);

- Статистическая классификация продукции по видам экономической деятельности ЕС (КПЕС/СРА);

- Классификация видов промышленной продукции ЕС (ПРОДКОМ/PRODCOM);

- Международная стандартная классификация занятий (МСКЗ);

- Классификация функций органов государственного управления (КФОГУ);

- Международная стандартная классификация образования (МСКО) (подготовленное под эгидой ЮНЕСКО, унифицированное в единых терминах описание образовательных систем, позволяющее формировать сопоставимые между странами статистические данные по образованию);

- Стандартная международная торговая классификация (СМТК ООН);

- Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Содружества Независимых Государств (ТН ВЭД СНГ).

Межотраслевой баланс (МОБ) является важным разделом СНС, с помощью которого исследуются межотраслевые связи, сложные зависимости между промежуточным потреблением, конечным спросом и выпуском в разделе отраслевой экономики – видов экономической деятельности. В современной статистике МОБ рассматривается как главная таблица в комплексе балансовых построений – таблица «Затраты- Выпуск», в котором, наряду с собственно МОБ – межотраслевым балансовым производством и распределением товаров и услуг (в двух версиях – в ценах покупателей и основных ценах) представлены также таблица ресурсов товаров и услуг, таблица использования импортных ресурсов, торгово-посреднических и транспортных наценок, чистых налогов на продукты.

Словарь статистических терминов

МОБ составляется в двух формах – как статистическая таблица и как математическая модель. Как статистическая таблица, МОБ состоит из трёх частей (квадрантов), различных по своему экономическому содержанию:

- I квадрант характеризует межотраслевые связи в разрезе выделенных группировок товаров и услуг (по столбцом отражаются затраты на производство продуктов – товаров и услуг, по строкам – использование товаров и услуг на производство продуктов в разрезе «чистых» отраслей МОБ);

- II квадрант характеризует конечный спрос по его функциональным элементам (расходам на конечное потребление, валовое накопление, экспорт за вычетом импорта) в разрезе выделенных группировок товаров и услуг;

- III квадрант характеризует стоимостной состав ВВП (оплату труда, валовую прибыль, валовой смешанных доход, другие налоги на производство, другие субсидии на производство – со знаком «минус») в разрезе выделенных отраслей МОБ.

МОБ в виде матричной модели используется для проведения межотраслевого анализа и сценарных расчётов возможных состояний экономики с использованием методов математического моделирования на основе коэффициентов полных затрат.

Метод «непрерывной» инвентаризации – метод исчисления восстановительной стоимости основного капитала (основных фондов) – на ту или иную дату: состоит в суммировании годовых инвестиций в основной капитал (основные фонды) за период, равный среднему сроку службы их (по видам), с последующим вычитанием выбытия за этот же период. Инвестиции пересчитываются из текущих цен в восстановительную стоимость с помощью соответствующих индексов цен.

Метод Гирри-Камиса – метод многосторонних международных сопоставлений ВВП, основанный на решении системы линейных уравнений, в результате чего получают средние международные цены на отдельные продукты или группы продуктов, а также паритеты покупательной способности валют различных стран по отношению к условной международной валюте.

Метод ЭНШ – метод многосторонних сопоставлений ВВП, целью которого является получение индексов, соответствующих требованиям транзитивности и лишь в наименьшей степени отклоняющихся от требований характерности весов.

Налог на импорт – поступление в бюджет чистого дохода в результате различий между внешнеторговыми и внутренними ценами по экспорту и импорту, импортные пошлины и реализованное наложение (торговая наценка).

Налоги на производство и импорт – включают в себя налоги на продукты (например, акциз, НДС, импортная и экспортная пошлина) и другие налоги на производство (например, налог на здания, на землю) (См. также: Акцизы).

Научные исследования и разработки (НИР) – творческая деятельность, осуществляемая на систематической основе с целью увеличения объема знаний о человеке, природе и обществе, а также поиска новых областей этих знаний.

Национальная статистическая система – совокупность государственных ведомств, согласованно действующих в области разработки официальной статистики при координирующей роли специализированного государственного статистического ведомства (в соответствии с Федеральным законом «Об официальном статистическом учете и системе государственной статистики в Российской Федерации», координирующую функцию призван осуществлять Росстат).

Национальная экономика – включает деятельность резидентов данной страны как в стране, так и за рубежом; не учитывает результаты деятельности нерезидентов в данной стране.

Неформальная экономика (неформальный сектор экономики) – деятельность некорпорированных предприятий, принадлежащих домашним хозяйствам, которые, возможно, не зарегистрированы (в более широком смысле – экономическая деятельность, осуществляемая в рамках институционального сектора «Домашние хозяйства», т.е. с включением некорпорированных предприятий, функционирующих в составе рассматриваемого сектора экономики).

Облигация – ценная бумага (одной из разновидностей финансового актива или обязательства), свидетельствующая о том, что её держатель предоставил заем её эмитенту.

Общероссийские классификаторы технико-экономической и социальной информации – стандартное инструментальное средство структурированной информации на основе международных стандартных статистических классификаций ООН и ЭС. Примерами классификаторов, применяемых в макроэкономической статистике, являются:

- Общероссийский классификатор видов экономической деятельности (ОКВЭД, год разработки – 2007);
- Общероссийский классификатор продукции по видам экономической деятельности (ОКПД, год разработки – 2007);
- Общероссийский классификатор занятий (ОКЗ, год разработки – 1993);
- Общероссийский классификатор специальностей по образованию (ОКСО, год разработки – 2003);
- Общероссийский классификатор основных фондов (ОКОФ, год разработки 1994);
- Общероссийский классификатор форм собственности (ОКФС, год разработки – 1999);
- Общероссийский классификатор организационно-правовых форм (ОКОПФ, год разработки 1999).

Согласно Постановлению Правительства РФ № 677 от 10.11.2003г. "Об общероссийских классификаторах технико-экономической и социальной информации в социальной и экономической областях" обеспечивают систему кодирования информационных ресурсов и их взаимодействие в едином информационном пространстве РФ:

- 1. Общероссийский классификатор продукции по видам экономической деятельности (ОКПД)
- 2. Общероссийский классификатор услуг населению (ОКУН)
- 3. Общероссийский классификатор стандартов (ОКС)

Словарь статистических терминов

- 4. Общероссийский классификатор видов экономической деятельности (ОКВЭД)
- 5. Общероссийский классификатор продукции (ОКП)
- 6. Общероссийский классификатор информации по социальной защите населения (ОКИСЗН)
- 7. Общероссийский классификатор экономических регионов (ОКЭР)
- 8. Общероссийский классификатор специальностей по образованию (ОКСО)
- 9. Общероссийский классификатор занятий (ОКЗ)
- 10. Общероссийский классификатор управленческой документации (ОКУД)
- 11. Общероссийский классификатор органов государственной власти и управления (ОКОГУ)
- 12. Общероссийский классификатор основных фондов (ОКОФ)
- 13. Общероссийский классификатор валют (ОКВ)
- 14. Общероссийский классификатор единиц измерения (ОКЕИ)
- 15. Общероссийский классификатор профессий рабочих, должностей служащих и тарифных разрядов (ОКПДТР)
- 16. Общероссийский классификатор специальностей высшей научной квалификации (ОКСВНК)
- 17. Общероссийский классификатор информации о населении (ОКИН)
- 18. Общероссийский классификатор начального профессионального образования (ОКНПО)
- 19. Общероссийский классификатор стран мира (ОКСМ)
- 20. Общероссийский классификатор об общероссийских классификаторах (ОКОК)
- 21. Общероссийский классификатор объектов административно-территориального деления (ОКАТО)

- 22. Общероссийский классификатор территорий муниципальных образований (ОКТМО)
- 23. Общероссийский классификатор форм собственности (ОКФС)
- 24. Общероссийский классификатор организационно-правовых форм (ОКОПФ).

Объекты патентования – изобретения, характеризующиеся технической новизной, которым на основании закона или судебного решения может быть предоставлена патентная защита.

Обязательства – существующая на отчетную дату реальная задолженность экономической единицы, погашение которой вызывает уменьшение экономической выгоды в виде оттока ресурсов, чтобы удовлетворить претензии другой стороны.

Окружающая человека природная среда (экология) – совокупность естественных (природных) абиотических (неорганических) и биотических (органических) факторов, оказывающих прямое или косвенное (потенциальное) влияние на человека, его хозяйственную деятельность, социальную активность и общие условия жизни, и на которую он, т.е. человек, оказывает обратное воздействие.

Опцион – ценная бумага (или договор), которая даёт право на покупку или продажу других ценных бумаг по установленной цене в определенный период.

Основное уравнение межотраслевого баланса – $X=(E-A)^{-1} X$ – выражает соотношение между вектором выпуска отраслей-видов экономической деятельности (X), вектором конечного спроса (Y) и матрицей коэффициентов полных затрат.

Основной капитал (основные фонды) – произведённые активы, используемые неоднократно или постоянно в течение длительного периода, не менее одного года, для производства товаров, оказания рыночных и нерыночных услуг. Важнейшая составляющая национального богатства страны.

Выделяют следующие виды основного капитала (основных фондов) (согласно версии СНС ООН 2008г.): 1) жилые здания (помещения); 2) прочие здания и сооружения (нежилые здания, прочие сооружения, улучшение земли); 3) машины и оборудование

(транспортные средства, информационно-коммуникационные технологии (ИКТ – оборудование), 4) система вооружения, 5) культивируемые биологические объекты (живые животные, неоднократно используемые в производстве, и растительные ресурсы, неоднократно используемые в производстве); 6) расходы на передачу прав собственности на непроизводственные активы; 7) продукты интеллектуальной собственности (исследования и разработки, разведка недр и оценка запасов, программное обеспечение и базы данных).

Отчисление на социальное страхование (в СНС) – составная часть показателя «оплата труда», включающая отчисления на социальное страхование в соответствующие фонды или помимо их – в виде условно исчисленного отчисления на социальное страхование (внутри организации).

Отрасль – совокупность заведений, производящих достаточно однородную продукцию или оказывающих услуги (однородного типа) и идентифицируемая как вид экономической деятельности. Отрасль может пониматься несколько в другом смысле – как совокупность предприятий, объединительными характеристиками которых, наряду с чисто экономическими признаками, могут быть организационно-правовые формы их функционирования или их ведомственная принадлежность.

Оценка в постоянных ценах – осуществляется в отношении стоимостных показателей с целью элиминирования влияния на них изменения цен при измерении динамики объемов ВВП, его компонентов, других сводных показателей. Переоценка показателей производства ВВП в постоянные цены осуществляется путём дефлятирования (переоценки выпуска и промежуточного потребления отраслей – видам экономической деятельности по соответствующим индексам цен) или методом экстраполяции базисного уровня добавленной стоимости отрасли – вида экономической деятельности с помощью количественных индикаторов, адекватно отражающих динамику развития производства в данной отрасли (виде экономической деятельности).

Паритет покупательной способности валют (ППС) – количество единиц валюты, необходимое для покупки стандартного набора товаров и услуг, который можно купить за одну денежную

единицу базовой, т.е. сравниваемой, страны (или на одну единицу общей валюты группы стран).

Патент – документ, выдаваемый на изобретение и удостоверяющий приоритет, авторство и исключительное право на использование в течение срока его действия; объекты патентования – изобретения, характеризующиеся технической новизной, которым на основании закона или судебного решения может быть представлена патентная защита (разновидность объектов интеллектуальной собственности).

Пассивы – финансовые обязательства владельца экономических активов.

Первичные доходы – доходы, которые поступают институциональным единицам в результате их участия в производстве товара (или оказания услуги), а также в процессе владения активами.

Платежный баланс представляет собой статистическую структуру, включающую в себя в стоимостном выражении все экономические операции с нерезидентами за отчётный промежуток времени, сгруппированные для удобства анализа определенным способом. Главным признаком того, что экономическая операция состоялась и что она должна найти отражение в платёжном балансе, является переход собственности на экономическую ценность от резидента к нерезиденту (или наоборот).

Статистика платёжного баланса – важный раздел экономической и макроэкономической статистики, отражающий состояние и динамику развития внешних экономических связей страны, степень её вовлеченности в международное разделение труда. Объектом статистического наблюдения является внешний сектор экономики, а учётной единицей – экономическая операция между резидентом конкретной экономики и резидентами остального мира (т.е. нерезидентами с позиций конкретной экономики). В платёжном балансе принята следующая условность: потоки экономических ценностей от резидента к нерезиденту (снижающие общий уровень располагаемых страной ресурсов), т.е. транзакции экспортного характера, отражаются по кредиту, а встречные потоки (увеличивающие ресурсы, располагаемые страной), другими словами, потоки импортного характера – по дебету.

Согласно российским законодательным и нормативным актам (федеральные законы, постановления Правительства) ответственность за составление платежного баланса возложена на Центральный банк Российской Федерации, который может сам определять методологию расчета статистических и аналитических показателей, входящих в платежный баланс, а также порядок их распространения, однако не вправе раскрывать получаемые отчетные данные в разрезе отдельных корреспондентов.

Подрядный конкурс – форма размещения заказа на выбор подрядчика на строительство, выполнение проектных, инженерно-изыскательских, опытно-конструкторских, строительно-монтажных, пусконаладочных работ, поставку оборудования, работ по капитальному ремонту зданий и сооружений, а также на любые сочетания указанных работ и услуг.

Постоянные цены (СНС) – цены, в которые осуществляется пересчет стоимостных показателей (первоначально исчисленных в текущих ценах) в целях элиминирования влияния цен, необходимого для оценки реальной динамики индикаторов социально-экономического развития страны и ее регионов, изменения объемов стоимостных показателей – производства продукции, оказания услуг, реализации, потребления, капиталовложений и т.д. Постоянные цены, как правило, изменяются один раз в пять лет, однако в некоторых случаях в качестве постоянных цен используются цены предыдущего года.

Потребление основного капитала (потребление основных фондов) (в СНС) – стоимостная оценка величины снижения в течение отчетного периода текущей стоимости основного капитала (основных фондов), находящегося в собственности и пользовании производителей, в результате физического износа, нормального устаревания или естественных случайных повреждений.

Предпринимательство – экономическая деятельность, направленная на соединение живого труда со средствами производства и другими экономическими активами для осуществления выпуска товаров и услуг с целью получения прибыли, а также деятельность по предоставлению фондов в распоряжение других лиц с целью получения дохода.

Предприятие – разновидность институциональных единиц (в СНС), имущественный комплекс, используемый для осуществления предпринимательской деятельности.

Прибыль (в СНС) – часть добавленной стоимости («операционный» доход), которая остается у производителей после вычета расходов, связанных с оплатой труда наемных работников и уплатой чистых других налогов на производство и импорт (других налогов за вычетом других субсидий – на производство и импорт).

Принцип двойной записи (в СНС) – основной метод отражения экономических операций. Сущность метода состоит в том, что каждая экономическая операция отражается дважды – в «ресурсах» одного экономического агента и в «использовании» другого экономического агента. Это дает возможность увязать национальные счета в единую систему.

Приобретённый гудвилл – условная стоимость деловых связей и репутации, определяемая как разность между стоимостью, уплачиваемой за предприятие как за действующую фирму, и суммой всех его активов за вычетом суммы его пассивов.

Продукты (в СНС) – как правило, термин «продукты» в русскоязычной профессионально экономико-статистической литературе по проблемам национального счетоводства может использоваться применительно как к товарам, так и к услугам в том контексте, что и те и другие являются результатом производственной экономической деятельности.

Резервный фонд – запасы не выпущенных в оборот банкнот и монет, которые создаются и поддерживаются на определенном уровне по распоряжению Банка России.

Резиденты – экономические единицы (юридические и физические лица), которые имеют центр экономических интересов на экономической территории данной страны в течение относительно длительного периода времени (как правило, год и более); напротив, экономические единицы, не имеющие центра экономических интересов на экономической территории данной страны – нерезиденты.

Сальдо внешней торговли – один из компонентов ВВП, исчисленного методом конечного использования (методом расходов),

определяется разницей между экспортом товаров и услуг и импортом товаров и услуг.

Сальдо первичных доходов (в СНС) – характеризует доходы, образующиеся у институциональных единиц-резидентов в результате их участия в производстве товаров и услуг или от собственности. Определяется как разница между всеми первичными доходами, полученными и всеми первичными доходами, выплаченными экономическими единицами – резидентами. На уровне экономики в целом сальдо первичных доходов равно валовому национальному доходу; сальдо первичных доходов, определенное на чистой основе, т.е. за вычетом потребления основного капитала (основных фондов), равно чистому национальному доходу (национальному доходу).

Сектор (экономики) – совокупность экономических единиц, однородных с точки зрения выполняемых хозяйственных функций и источников финансирования.

Система государственной статистики – сеть иерархически и функционально взаимосвязанных государственных организаций, занимающихся сбором, разработкой и распространением статистических данных.

Скорректированный располагаемый доход (в СНС) – располагаемый доход, скорректированный на сальдо социальных трансфертов в натуральной форме.

Смешанный доход (в СНС) – доход некорпорированных предприятий, принадлежащих домашним хозяйствам (в частности, лиц, занимающихся индивидуальным предпринимательством).

Собственный капитал – стоимость капитала за вычетом обязательств («остаточный интерес» в активах предприятия после вычета обязательств).

Социально-экономическая статистика – ведущее направление статистической науки (выступающее и как специальная статистическая дисциплина), предметом которой является количественная сторона массовых общественных явлений (в неразрывной связи с их качественной стороной), отражающей условия, процесс и результаты социально-экономического развития страны в целом и её регионов. Как область знания, социально-экономическая ста-

тистик формируется на основе положений экономической теории, её раздела, относящегося к макроэкономике (и системы национальных счетов в формате экономической теории) и общей теории статистики, принципов гармонизации экономической, социальной и отраслевой статистик.

Социальный трансферт – безвозмездные выплаты в денежной и натуральной форме домашним хозяйствам.

Социальный трансферт в натуральной форме – стоимость бесплатных или льготных индивидуальных товаров и услуг, полученных безвозмездно домашними хозяйствами от секторов государственного управления и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства.

Статистика отрасли (как статистика вида экономической деятельности) – рассматриваемая с позиции социально-экономической статистики как составная её часть или как самостоятельная статистическая дисциплина по техническому критерию – статистика добывающих отраслей (например, статистика предприятий–производство по добыче нефти, газа или угля), статистика обрабатывающих производств (например, статистика предприятий–производств, выпускающих энергетическое оборудование), статистика производства электроэнергии, статистика транспорта как статистика транспортных услуг, статистика связи как статистика услуг связи, статистика торговли как статистика торговых услуг и т.д.

Статистика отрасли (с позиций функционально-институциональной структуры) как статистическая дисциплина (подход с позиций институциональной единицы или «собирающей» отрасли как межотраслевого структурного образования), например, статистика предпринимательства, статистика сельского хозяйства, статистика промышленности, статистика строительства, статистика агропромышленного комплекса – межотраслевого структурного образования, энергетическая статистика, статистика науки и инноваций, статистика культуры и искусства (учреждений культуры и искусства), статистика здравоохранения (здравоохранительных учреждений), статистика образования (образовательных учреждений), экологическая статистика, статистика туризма и т.д.

Статистика отдельной фазы воспроизводственного процесса – в современном понимании представляет собой дальнейшее развитие и конкретизацию соответствующих разделов СНС. В этом смысле можно говорить о статистике: продукта, дохода, потребления, инвестиций, богатства и т.д.

Статистика рынка труда – охватывает статистику экономически активного населения, занятости и безработицы, статистику рабочего времени и статистику трудовых конфликтов.

Статистический регистр – представляет собой базу данных о всех хозяйствующих субъектах, зарегистрированных на территории страны в соответствии с действующим законодательством. В российских условиях цель создания и ведения Статрегистра состоит в накоплении достоверных учётно-статистических данных о хозяйствующих субъектах на протяжении всего периода их существования, систематизированных в соответствии со стандартным набором реквизитов и идентифицированных по группировкам общероссийских классификаторов, что позволяет обеспечить проведение государственных статистических наблюдений, включая сбор, обработку и предоставление статистических данных в отраслевом и территориальном разрезах, а так же формам собственности и организационно-правовым формам.

Статистическое наблюдение - регистрация существенных признаков элементов статистической совокупности.

Субсидии на производство и импорт – это текущие безвозмездные невозвратные платежи, которые государство перечисляет предприятиям в связи с производством, продажей или импортом товаров и услуг или использованием факторов производства – при проведении определённой экономической и социальной политики. Субсидии на производство и импорт подразделяются на субсидии на продукты и другие субсидии на производство и импорт.

Текущие трансферты (в СНС) – та часть трансфертов, которая не идентифицируется как капитальные трансферты: текущие налоги на доходы и имущество, страховые платежи и возмещения, отчисления на социальное страхование, социальные пособия, добровольные взносы и подарки, не имеющего капитального характера, штрафы и т.д.

Теневая экономика – понятие, не имеющее однозначного толкования. Как правило, имеется в виду скрытая экономическая деятельность. В российской официальной статистике скрытое производство ограничивается экономической деятельностью, разрешённой законом, но скрываемой или приуменьшенной по объёму с целью уклонения от налогов и других обязательств перед государством.

Товары (в СНС) – обычно принимаются в обычном контексте, т.е. как блага или материальные блага, независимо от того, имеет ли такая продукция товарную форму (реализация продукции, товарооборот) или её не имеет (продукция, произведённая домашними хозяйствами для собственного использования).

Трансферт – экономическая операция, в процессе осуществления которой одна институциональная единица предоставляет товар, услугу или актив (финансовый или нефинансовый) другой единице, не получая от неё возмещения в виде товара, услуги или актива. Трансферты могут быть в денежной форме или натуральной форме, различают текущие и капитальные трансферты.

Требования к индексам международных сопоставлений – требования, касающиеся согласования индексов, соответствия логически выведенным тестам аксиоматической теории индексов. Различают следующие основные требования: транзитивности, аддитивности, независимости от выбора базисной страны, характерности весов.

Трудовая миграция – перемещение занятого населения, связанное с переменной места работы.

Услуги – результат разнородной деятельности, осуществляемой по заказу потребителей и обычно ведущей к изменению состояния единиц, потребляющих эти услуги.

Фактическое конечное потребление (товаров и услуг) (в СНС) – общие объёмы расходов на конечное потребление и фактического конечного потребления для экономики в целом равны между собой. Различаются эти показатели применительно к отдельным секторам экономики.

Для домашних хозяйств фактическое конечное потребление включает в себя конечное потребление товаров и услуг, осуществ-

ляемое за счёт расходов самих домохозяйств, и социальные трансферты в натуральной форме. Для сектора государственного управления оно равно стоимости коллективных услуг, у некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, фактическое конечное потребление отсутствует.

Финансирование дефицита бюджета – определяется суммой заимствованных за рассматриваемый период средств за вычетом погашения долга и величины прироста остатков ликвидных финансовых средств по сектору «Государственное управление», а также чистого приобретения требований к другим секторам; по своей величине финансирование равно дефициту бюджета, но имеет противоположный знак.

Финансово-промышленные группы (ФПГ) – объединение крупных промышленных, банковских и прочих компаний, обеспечивающие внутренний перелив всех видов ресурсов (финансовых, материальных и пр.) с целью повышения эффективности деятельности отдельных субъектов, а следовательно, и повышения норм прибыли на совокупный капитал.

Финансы - экономическая категория, совокупность экономических отношений, связанных с формированием, распределением, перераспределением и использованием централизованных и децентрализованных фондов денежных средств в процессе образования, распределения и перераспределения продукта и дохода.

Формальный сектор экономики (формальная экономика) – это совокупность предприятий, учреждений и организаций, имеющих статус юридического лица.

Холдинговая прибыль (холдинговые убытки) – величина стоимости продукции, которая образовалась в результате изменения цен на её период нахождения продукции в запасах.

Цена покупателя – цена, формирующаяся из цены производителя от покупателя единицы продукции, налогов на продукты (за вычетом субсидий на продукты) и торгово-транспортных наценок.

Цена производителя – цена, по которой осуществлялась продажа производителем покупателю (за единицу продукции) за минусом НДС или любого аналогичного вычитаемого налога, начисленного для покупателя.

Ценные бумаги – денежные или товарные документы (вид финансового актива и соответственно обязательств), дающее имущественное право на получение определённой денежной суммы, доли прибыли, товара и пр.

Чистая прибыль (в НДС) – валовая прибыль за вычетом потребления основного капитала (основных фондов).

Чистое кредитования (+) или чистое заимствование (-) – превышение или дефицит источников финансирования инвестиций по сравнению с расходами на чистое приобретение нефинансовых активов. На уровне экономики в целом чистое кредитование или чистое заимствование показывает объем ресурсов, которые данная страна предоставляет в распоряжение «остального мира» или которое «остальной мир» предоставляет рассматриваемой стране.

Чистое потребление ценностей – стоимость потребления за вычетом стоимости выбытия активов, приобретаемых как средство сохранения стоимости: драгоценных металлов и камней, антикварных изделий, коллекций и других произведений искусства.

Чистое приобретение земли и других, нефинансовых непроизведенных активов – стоимость приобретения за вычетом стоимости выбытия природных активов, таких как земля, недра, некультивируемые (естественные) биологические ресурсы, водные ресурсы под землёй, а также непроизведенных нематериальных активов, состоящих из авторских прав, патентов, лицензий, торговых знаков, прав на аренду и других передаваемых контрактов, купленных деловых связей («гудвилл») и др. Так как условно принимается, что операции по покупке и продаже этих видов активов могут осуществляться в основном резидентами, то в целом по экономике этот показатель равен нулю.

Чистое сбережение (в НДС) - валовое сбережение за вычетом потребления основного капитала (основных фондов).

Чистый экспорт (товаров и услуг) рассчитывается как разница между экспортом товаров и услуг и импортом товаров и услуг.

Экономическая единица – первичный объект статистического наблюдения, основа структурирования экономической системы – национальной экономики и региональной экономики, иден-

тификации с позиции рассмотрения институциональной структуры, по организационно-правовым критериям, группировки по форматам собственности, отраслям – видам экономической деятельности и т.д.

Экономическая операция (в СНС) - экономический поток, возникающий в результате добровольного взаимодействия между институциональными единицами в связи с их участием в производстве, распределении доходов, использованием доходов на потребление и сбережение и т.д.

Экономическая эффективность – в социально-экономической статистике измеряется посредством системы показателей, среди которых выделяются наиболее сводные обобщающие показатели, такие как производительность труда, рентабельность производства, фондоотдача, материалоемкость, эффективность капитальных вложений и другие. В качестве экспериментального интегрального показателя эффективности производства может рассматриваться показатель «Индекс факторной производительности».

Экономические балансы – неотъемлемая часть балансовых построений в целом, завершаемых разработкой системы национальных счетов – выполняющей функцию инструмента по интеграции статистической информации в рамках создаваемой информационно-статистической системы национального масштаба. К экономическим балансам относятся межотраслевой баланс (рассматриваемый в настоящее время как раздел СНС) и смежных с ним другие балансовые таблицы, баланс трудовых ресурсов, бюджет (отчётный) как финансово экономический баланс для разных уровней управления, платёжный баланс, топливно-энергетический баланс, материальные балансы.

Экономический поток – создание, трансформация, обмен, трансферт или исчезновение экономической стоимости, которые влекут за собой изменение в объеме, структуре и стоимости активов и обязательств институциональной единицы.

Эмитенты – юридические лица, выпускающие (эмитирующие) ценные бумаги и от своего имени несущие обязательства по ним перед покупателями и владельцами.

2. Природные ресурсы и охрана окружающей среды

Природные ресурсы – совокупность естественных компонентов и свойств окружающей природной среды, которые используются или в перспективе могут быть использованы для удовлетворения разнообразных физических и духовных потребностей общества в качестве предметов и (или) орудий (условий) труда, источников энергии, продуктов питания, объектов рекреации (восстановление жизнедеятельности человека), а также объектов охраны и восстановления естественных богатств природы и т.д.

Затраты на охрану окружающей среды – общая сумма расходов государства (бюджетов Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований), предприятий (организаций, учреждений), имеющих целевое или опосредованное природоохранное значение, которая включает как целевые капитальные вложения, текущие (эксплуатационные) затраты, затраты на капитальный ремонт, так и операционные бюджетные расходы по содержанию государственных структур, основная деятельность которых связана с охраной окружающей среды. В объём природоохранных затрат также входят расходы: на содержание государственных природных заповедников и национальных парков, на охрану и воспроизводство природного мира, на научные исследования и разработки, на образование в сфере охраны окружающей среды и тр.

Текущие затраты на охрану окружающей среды – все затраты на охрану окружающей природной среды и рациональному использованию природных ресурсов, осуществляемые за счет собственных или заёмных средств предприятия, либо средств государственного бюджета.

Сюда относят следующие затраты: по содержанию и эксплуатации основных фондов природоохранного назначения; на мероприятия по сохранению и восстановлению качества природной среды, нарушенной в результате производственной деятельности; на мероприятия по снижению вредного воздействия производственной деятельности на окружающую среду; по обращению с отходами производства и потребления; на организацию контроля за выброса-

ми (сбросами), отходами производства и потребления в окружающую среду и за качественным состоянием компонентов природной среды.

Не включаются средства, выплаченные другими предприятиями (организациями) за прием и очистку сточных вод, хранение и уничтожение отходов, а также амортизационные отчисления, начисленные на основные фонды по охране окружающей среды.

Охрана водных ресурсов – деятельность, направленная на сохранение и восстановление водных объектов, основными являются показатели, характеризующие водозабор, водопотребление и водоотведение, сброс загрязнённых сточных вод в природные водные объекты.

Водопотребление (использование воды) – использование забранных из различных источников водных ресурсов (включая морскую воду) для удовлетворения хозяйственных нужд. Сюда не включается оборотное водопотребление, а также повторное использование сточной и коллекторно-дренажной воды.

Водоотведение – сброс сточных вод непосредственно в водоемы, подземные горизонты, бессточные впадины, а также передача сточных вод другим предприятиям (организациям). К бессточным впадинам приравниваются поля фильтрации, с которых очищенные сточные воды в водные источники не отводятся. В объем водоотведения включают также производственные, коммунальные, шахтные, рудничные и другие аналогичные воды (для оросительных систем - дренажные и др. сбросные воды), а также сточные воды, полученные со стороны. Водоотведение измеряется в кубических метрах, изучается в статистике по видам экономической деятельности и территориальном разрезе, а также по бассейнам отдельных рек.

Среднегодовой объем речного стока – средняя арифметическая величина объема стока воды для определенного створа реки за многолетний период наблюдения.

Забор воды из природных водных объектов для использования - изъятие водных ресурсов и поверхностных (включая моря) водоемов и подземных горизонтов с целью дальнейшего потребления

ния воды. В общий объем забора входят используемые шахтно-рудничные воды, получаемые при добыче полезных ископаемых. В этот показатель не включается объем пропуска воды через гидроузлы для производства электроэнергии, шлюзования судов, пропуска рыбы, поддержания судоходных глубин и др. Также не учитывается объем забора транзитной воды для подачи в крупные каналы.

Сброс сточных вод в поверхностные водоемы включает объемы нормативно-чистых, нормативно-очищенных и загрязненных стоков (производственных и коммунальных), сброшенных в поверхностные водоемы.

Нормативно-чистые сточные воды - стоки, отведение которых без очистки в водные объекты не приводит к нарушению норм и качества вод в контролируемом створе или пункте водопользования.

Нормативно-очищенные сточные воды - стоки, которые прошли очистку на соответствующих сооружениях и отведение которых после очистки в водные объекты не приводит к нарушению норм качества воды в контролируемом створе или пункте водопользования, т.е. содержание (количество) загрязняющих веществ в этих сточных водах не должно превышать утвержденные нормы предельно допустимого сброса (ПДС).

Загрязненные сточные воды - производственные и бытовые (коммунальные) стоки, сброшенные в поверхностные водные объекты без очистки (или после недостаточной очистки) и содержащие загрязняющие вещества в количествах, превышающих утвержденные нормы предельно допустимого сброса. В них не включаются коллекторно-дренажные воды, отводимые с орошаемых земель после полива.

Нарушенные земли - земли, утратившие в связи с хозяйственной деятельностью первоначальную ценность и являющиеся источником отрицательного воздействия на окружающую среду.

Отработанные земли - земли, надобность в которых у предприятий отпала в связи с завершением разработки (полностью или частично) месторождений полезных ископаемых, а также окончанием строительных, геологоразведочных и иных работ, связанных с

нарушением почвенного покрова.

Выброс в атмосферу загрязняющих веществ – поступление в атмосферный воздух загрязняющих (оказывающих неблагоприятное действие на здоровье или деятельность населения, на окружающую природную среду) веществ от стационарных и передвижных источников выбросов. Учитываются все загрязнители, поступающие в атмосферный воздух как после прохождения пылегазоочистных установок (в результате неполного улавливания и очистки) на организованных источниках загрязнения, так и без очистки от организованных и неорганизованных источников загрязнения. Учет выбросов загрязняющих атмосферу веществ ведется как по их агрегатному состоянию (твердые, газообразные и жидкие), так и по отдельным веществам (ингредиентам).

Стационарные источники выделения вредных веществ в атмосферный воздух – неподвижные технологические агрегаты (установки, устройства, аппараты и т.п.), выделяющие в процессе эксплуатации вредные вещества. Сюда же относятся терриконы, резервуары и другие объекты, выделяющие вредные вещества.

Использование воды на орошение и сельскохозяйственное водоснабжение включает объемы воды, поданной для вегетационных поливов, влагозарядки, нужд животноводства и ряда других целей, включая хозяйственно-питьевые нужды сельского населения. Объемы воды, подаваемой на хозяйственно-питьевые нужды сельского населения, учитываются только по централизованным водопроводам.

Использование воды на производственные нужды (исключая нужды сельского хозяйства) - объем водопотребления для технических (технологических) целей в промышленности, на транспорте, в строительстве и других отраслях экономики, включая объем свежей воды, поступающей на подпитку систем оборотного водоснабжения. В целях сопоставимости данных за ряд лет сюда включены также объемы воды, использованной в прудовом хозяйстве и в некоторых других целях.

Использование воды на хозяйственно-питьевые нужды -

Словарь статистических терминов

объем водопотребления для удовлетворения всех бытовых и коммунальных нужд населения (в том числе работающих на предприятиях). В него включается вода, использованная на полив улиц и др.

Оборотное и последовательное использование воды - объем экономии забора свежей воды за счет применения систем оборотного и повторного водоснабжения, включая использование сточной и коллекторно-дренажной воды. К оборотному использованию не относится расход воды в системах коммунального и производственного теплоснабжения

Доля (уровень) оборотной и последовательно используемой воды в общем объеме потребления на производственные нужды рассчитывается как отношение оборотной и последовательно используемой воды к объемам этой воды и водопотребления на производственные нужды (без потребностей сельского хозяйства).

Отходы производства и потребления – остатки сырья, материалов, полуфабрикатов и иных изделий или продуктов, которые образовались в процессе производства или потребления, а также товары (продукция), утратившие свои потребительские свойства; классы опасности отходов; 1- чрезвычайно опасные; 2- высоко опасные; 3- умеренно опасные, 4- малоопасные, 5- неопасные.

Использование отходов – применение отходов для производства товаров (продукции), выполнения работ, оказания услуг или для получения энергии.

Обезвреживание отходов – обработка отходов, в том числе сжигание и обеззараживание отходов на специализированных участках, в целях предотвращения вредного воздействия отходов на здоровье человека и окружающую природную среду.

3. Население

Первоисточником получения сведений о населении являются переписи населения.

Перепись населения – процесс сбора демографических, экономических и социальных данных, характеризующих каждого жителя страны или территории по состоянию на определенный момент времени. Последняя Всероссийская перепись населения проведена в 2010 году по состоянию на 0 часов 14 октября.

Оценка численности населения – примерное определение числа жителей на территории области или ее части; производится на основании итогов последней переписи населения, к которым ежегодно прибавляются числа родившихся и прибывших на данную территорию и вычитаются числа умерших и выбывших с данной территории.

Распределение населения на городское и сельское производится по месту проживания, при этом городскими населенными пунктами считаются населенные пункты, отнесенные в установленном законодательством порядке к категории городских. Все остальные населенные пункты являются сельскими.

В данных о численности населения по основным возрастным группам к населению моложе трудоспособного возраста отнесены дети и подростки до 16 лет; трудоспособного возраста - мужчины 16 - 59 лет, женщины 16 - 54 года; старше трудоспособного возраста - мужчины 60 лет и старше, женщины 55 лет и старше.

Среднегодовая численность населения – средняя арифметическая из численностей на начало и конец соответствующего периода.

Естественное движение населения – обобщенное название совокупности рождений и смертей, изменяющих численность населения так называемым естественным путем. К естественному движению населения относятся также браки и разводы; хотя они не меняют численности населения непосредственно, но учитываются в том же порядке, что рождения и смерти.

Сведения **о рождениях, смертях, браках, разводах** получают на основании ежегодной статистической разработки данных, содержащихся в записях актов о рождении, смерти, заключении и расторжении брака, составляемых органами записи актов гражданского состояния. Начиная с 1997 года, данные о браках и разводах получают на основании отчетности органов ЗАГС. В число родившихся включены только родившиеся живыми.

Общие показатели **естественного движения населения** используются, как правило, для оценки текущих изменений в развитии населения в целом, например, как составляющие при расчете его численности.

Естественный прирост населения – абсолютная величина разности между числами родившихся и умерших за определенный промежуток времени. Его величина может быть как положительной, так и отрицательной.

Коэффициенты рождаемости и смертности общие – отношение соответственно числа родившихся (живыми) и числа умерших в течение календарного года к среднегодовой численности населения. Исчисляются в промилле (на 1000 человек населения).

Коэффициент естественного прироста – разность общих коэффициентов рождаемости и смертности.

Коэффициенты брачности и разводимости общие – отношение числа зарегистрированных в течение календарного года браков и разводов к среднегодовой численности населения. Исчисляются в промилле (на 1000 человек населения).

Коэффициент младенческой смертности исчисляется как сумма двух составляющих, первая из которых – отношение числа умерших в возрасте до одного года из родившихся в том году, для которого вычисляется коэффициент, к общему числу родившихся в том же году, а вторая – отношение числа умерших в возрасте до одного года из родившихся в предыдущем году к общему числу родившихся в предыдущем году. Исчисляется в промилле (на 1000 родившихся живыми).

Возрастные коэффициенты рождаемости – отношение соответственно числа родившихся за год у женщин данной возрастной группы к среднегодовой численности женщин этого возраста по текущей оценке. При расчете коэффициента для возрастной группы до 20 лет в качестве знаменателя принята численность женщин в возрасте 15-19 лет. При вычислении коэффициента для возрастной группы 15-49 лет в числитель включены все родившиеся, включая родившихся у матерей в возрасте до 15 лет и 50 лет и старше.

Суммарный коэффициент рождаемости – сумма возрастных коэффициентов рождаемости, рассчитанных для возрастных групп в интервале 15-49 лет. Этот коэффициент показывает, сколько в среднем детей родила бы одна женщина на протяжении всего репродуктивного периода (т.е. от 15 до 50 лет) при сохранении по возрастной рождаемости на уровне того года, для которого вычисляется показатель. Его величина, в отличие от общего коэффициента рождаемости, не зависит от возрастного состава населения и характеризует средний уровень рождаемости в данном календарном году.

Ожидаемая продолжительность жизни при рождении – число лет, которое в среднем предстояло бы прожить человеку из поколения родившихся при условии, что на протяжении всей жизни этого поколения повозрастная смертность останется на уровне того года, для которого вычислен показатель.

Возрастные коэффициенты смертности – рассчитываются как отношение числа умерших в данном возрасте в течение календарного года к среднегодовой численности лиц данного возраста по текущей оценке.

Эти коэффициенты характеризуют средний уровень смертности в каждой возрастной группе в календарном году.

Источником информации о **причинах смерти** являются записи в медицинских свидетельствах о смерти, составляемых врачом относительно заболевания, внешних причин смерти - несчастного случая, убийства, самоубийства и другого внешнего воздействия

Словарь статистических терминов

(повреждения в результате действий, предусмотренных законом, повреждения без уточнения их случайного или преднамеренного характера, повреждения в результате военных действий), послуживших причиной смерти.

Коэффициенты смертности по причинам смерти – отношение числа умерших от указанных причин смерти к среднегодовой численности населения по текущей оценке. В отличие от общих коэффициентов смертности они рассчитаны не на 1000 человек, а на 100 000 человек населения.

Данные **о международной и внутрироссийской миграции** получены в результате разработки поступающих от территориальных органов Федеральной миграционной службы первичных документов статистического учета прибытия и убытия, которые составляются при регистрации и снятии с регистрационного учета населения по месту жительства.

Понятия "**прибывшие**" и "**выбывшие**" характеризуют миграцию с некоторой условностью, так как одно и то же лицо может в течение года менять место постоянного жительства не один раз.

4. Труд

Трудовые ресурсы - это население, занятое экономической деятельностью и население, способное трудиться, но не работающее по тем или иным причинам. Включают в себя как занятое, так и не занятое в экономике трудоспособное население, преимущественно в рабочем возрасте, способное по своим психофизическим данным к участию в производственном процессе.

В состав трудовых ресурсов включается трудоспособное население в трудоспособном возрасте (для мужчин – 16-59 лет, женщин – 16-54 года), иностранные трудовые мигранты, лица старше трудоспособного возраста и подростки, занятые в экономике.

К трудоспособному населению в трудоспособном возрасте относится постоянное население в трудоспособном возрасте, кроме неработающих инвалидов I и II групп и неработающих лиц, получающих пенсию на льготных условиях. Кроме постоянного населения при расчете численности трудоспособного населения в трудоспособном возрасте учитываются иностранные граждане, занятые в экономике региона.

Информация **о численности экономически активного населения**, занятых и общей численности безработных (применительно к стандартам МОТ), подготавливается по материалам выборочных обследований населения по проблемам занятости (обследований рабочей силы), которые в 1992-1998гг. проводились статистическими органами Российской Федерации с периодичностью один раз в год (в 1995г. было проведено два обследования). Начиная с 1999 года, обследования населения по проблемам занятости проводились с квартальной периодичностью по состоянию на последнюю неделю второго месяца квартала, т.е. февраля, мая, августа, ноября (с 2009г. - по состоянию на третью неделю), с сентября 2009 года - с ежемесячной периодичностью (по состоянию на вторую неделю). Объем месячной выборки составляет чуть более 500 человек в возрасте 15-72 лет и обеспечивает представительные данные по Амурской области. В целях повышения репрезентативности данных об экономической ак-

тивности населения показатели занятости и безработицы по области формируются в среднем за три последних месяца.

Экономически активное население – лица в возрасте, установленном для измерения экономической активности населения, которые в рассматриваемый период (обследуемую неделю) считаются занятыми или безработными.

Экономически неактивное население – лица в возрасте, установленном для измерения экономической активности населения, которые не считаются занятыми экономической деятельностью или безработными в течение рассматриваемого периода. В их состав входят следующие категории населения: учащиеся, студенты, пенсионеры, лица, занятые ведением домашнего хозяйства, уходом за больными; лица, прекратившие поиск работы, исчерпав возможность ее получения; лица, которым нет необходимости работать.

Занятые в экономике - лица, которые в рассматриваемый период: а) выполняли оплачиваемую работу по найму, а также приносящую доход работу не по найму как с привлечением, так и без привлечения наемных работников; б) временно отсутствовали на работе из-за болезни или травмы, ухода за больными; ежегодного отпуска или выходных дней; обучения вне своего рабочего места; отпуска без сохранения или с сохранением содержания по инициативе администрации (продолжительностью менее 6 месяцев); забастовки; других подобных причин; в) выполняли работу в качестве помогающих на семейном предприятии. Занятыми считаются также лица, занятые выполнением работ по производству в домашнем хозяйстве продукции, предназначенной для реализации (полностью или частично). Начиная с 2011 года, расширен круг лиц, отнесенных к занятому населению, на основе ответов на уточняющие вопросы, введенные в анкету обследования, за счет лиц, занятых в домашнем хозяйстве производством продукции сельского, лесного хозяйства, охоты и рыболовства для продажи или обмена.

Занятые в неформальном секторе - лица, которые в течение обследуемого периода были заняты, по меньшей мере, в одной из производственных единиц неформального сектора независимо от их

статуса занятости и от того, являлась ли данная работа для них основной или дополнительной. В качестве *критерия* определения единиц неформального сектора принят критерий отсутствия государственной регистрации в качестве юридического лица.

Предприятиями неформального сектора считаются предприятия домашних хозяйств, или некорпоративные предприятия, принадлежащие домашним хозяйствам, которые осуществляют производство товаров и услуг для реализации на рынке и не имеют правового статуса юридического лица.

В численность населения, занятого в неформальном секторе, включаются:

- граждане, занимающиеся предпринимательской деятельностью без образования юридического лица или на индивидуальной основе;

- лица, работающие в крестьянских (фермерских) хозяйствах, которые не зарегистрированы в качестве юридических лиц;

- лица, занятые оказанием профессиональных или технических услуг (врачи, нотариусы, аудиторы и др.), независимо от того, имеют ли они или не имеют государственную регистрацию в качестве предпринимателя без образования юридического лица;

- лица, занятые оказанием платных услуг по дому (горничные, сторожа, водители, няни, гувернантки, домашние повара и т.п.), независимо от того, рассматриваются ли они как наемные работники или как самостоятельно занятые;

- лица, работающие по найму у отдельных граждан;

- лица, занятые в домашнем хозяйстве производством продукции сельского, лесного хозяйства, охоты, рыболовства и ее переработкой, если производимая продукция предназначена для реализации на рынке.

Понятие «неформальная занятость» шире понятия «занятость в неформальном секторе» и включает число рабочих мест на предприятиях неформального сектора и число неформальных рабочих мест на предприятиях формального сектора. С учетом этого положения неформальная занятость кроме выше приведенных категорий вклю-

чает:

- помогающих членов семей, работающих на предприятиях формального сектора;

- наемных работников, работающих на неформальных рабочих местах, на предприятиях формального сектора (на основе устной договоренности без письменного оформления трудовых отношений, по договорам гражданско-правового характера).

При определении понятия неформальной занятости использованы рекомендации МОТ, одобренные 17-ой Международной конференцией статистиков труда (ноябрь-декабрь 2003г.).

К безработным (в соответствии со стандартами Международной Организации Труда - МОТ) относятся лица в возрасте, установленном для измерения экономической активности населения, которые в рассматриваемый период удовлетворяли одновременно следующим критериям: а) не имели работы (доходного занятия); б) занимались поиском работы, т.е. обращались в государственную или коммерческую службы занятости, использовали или помещали объявления в печати, непосредственно обращались к администрации организации или работодателю, использовали личные связи или предпринимали шаги к организации собственного дела (поиск земли, зданий, машин и оборудования, сырья, финансовых ресурсов, обращение за разрешениями, лицензиями и т.п.); в) были готовы приступить к работе в течение обследуемой недели. Обучающиеся, студенты, пенсионеры и инвалиды учитывались в качестве безработных, если они занимались поиском работы и были готовы приступить к ней.

Безработные, зарегистрированные в государственных учреждениях службы занятости населения, - трудоспособные граждане, не имеющие работы и заработка (трудового дохода), проживающие на территории Российской Федерации, зарегистрированные в государственных учреждениях службы занятости населения по месту жительства в целях поиска подходящей работы, ищущие работу и готовые приступить к ней. Информация о численности безработных, получивших официальный статус в государственных учре-

ждениях службы занятости населения, предоставляется Федеральной службой по труду и занятости.

Уровень экономической активности населения – отношение численности экономически активного населения определенной возрастной группы к общей численности населения соответствующей возрастной группы, рассчитанный в процентах.

Уровень занятости – отношение численности занятого населения определенной возрастной группы к общей численности населения соответствующей возрастной группы, рассчитанный в процентах.

Уровень безработицы - отношение численности безработных к численности экономически активного населения (занятых и безработных), рассчитанный в процентах.

Уровень официально зарегистрированной безработицы - отношение численности безработных, зарегистрированных в государственных учреждениях службы занятости населения, к численности экономически активного населения, в процентах.

Продолжительность безработицы (продолжительность поиска работы) – промежуток времени, в течение которого лицо, будучи незанятым, ищет работу, используя при этом любые способы.

Численность незанятого населения в расчете на одну заявленную вакансию рассчитывается как отношение численности незанятых граждан, состоящих на учете в органах государственной службы занятости, к числу вакансий, сообщенных организациями в эти органы.

Заявленная работодателями потребность в работниках - число вакансий (требуемых работников), сообщенных работодателями в государственные учреждения службы занятости населения.

Сведения **о среднесписочной численности работников**, численности внешних совместителей и работников, выполнявших работу по договорам гражданско-правового характера, использовании рабочего времени, движении работников показываются организациями в соответствии со специально разработанными инструкциями по заполнению организациями сведений о численности работников и использовании рабочего времени в формах феде-

рального государственного статистического наблюдения.

Число замещенных рабочих мест в организациях определяется как суммарное количество среднесписочной численности работников, средней численности внешних совместителей и средней численности работников, выполнявших работы по договорам гражданско-правового характера. При суммировании числа рабочих мест по организациям каждый работник учитывается по числу замещаемых им рабочих мест (без учета внутреннего совместительства). Движение работников списочного состава характеризуется изменением списочной численности работников вследствие приема на работу и выбытия по различным причинам.

В **численность принятых работников** включаются лица, зачисленные в отчетном периоде в организацию приказом (распоряжением) о приеме на работу, переведенные на работу из другой организации.

В **численность работников, принятых на дополнительно введенные рабочие места**, включаются работники, принятые на вновь образованные в отчетном периоде рабочие места в результате расширения, реорганизации производства, увеличения сменности работы и т.п., а также в связи с мерами, принятыми по снижению напряженности на рынке труда.

В **численность выбывших работников** включаются все работники, оставившие работу в организации независимо от оснований (расторжение трудового договора по инициативе работника, инициативе работодателя, истечение срока трудового договора, соглашению сторон, призыв или поступление на военную службу и др.), уход или перевод которых оформлен приказом (распоряжением), а также выбывшие в связи со смертью.

В **численность выбывших по собственному желанию** включаются работники, выбывшие из организации по инициативе самого работника, а также в следующих случаях:

- избрание на должности, замещаемые по конкурсу;
- переезд в другую местность;
- болезнь или инвалидность, препятствующие продолжению ра-

боты или проживанию в данной местности;

- зачисление в общеобразовательное учреждение;
- увольнение по собственному желанию с наступлением пенсионного возраста и др.

Число **рабочих мест** выражается фактической численностью работников списочного состава и числом вакантных рабочих мест.

Численность требуемых работников на вакантные рабочие места - количество работников, которых предполагается принять на вакантные рабочие места.

Число **вакантных (свободных) рабочих мест** выражается в количестве работников, требующихся в организации, при условии обеспечения их полной занятости.

Число **дополнительно введенных рабочих мест** выражается численностью работников, которые приняты или могут быть приняты на вновь образованные в отчетном периоде рабочие места в результате расширения, реорганизации производства, увеличения сменности работы и др.

В **численность работников, работавших неполное рабочее время по инициативе работодателя**, включаются работники списочного состава, работавшие в отчетном периоде неполное рабочее время по инициативе работодателя в соответствии со статьей 74 Трудового кодекса Российской Федерации.

В **численность работников, работавших неполное рабочее время по соглашению между работником и работодателем**, включаются работники, работавшие в режиме неполного рабочего дня (недели), установленного как при приеме на работу, так и переведенные с согласия работника на неполное рабочее время.

В **численность работников, находившихся в простое по вине работодателя и по причинам, не зависящим от работодателя и работника**, включаются работники, находившиеся в простое полный рабочий день по причинам, зависящим от работодателя (необеспечение работников необходимым оборудованием, инструментами, технической документацией, объемом работ, необходимыми для исполнения трудовых обязанностей, невыполнение

договорных обязательств перед партнерами, приведшее к срыву графика поставки сырья или вывоза готовой продукции со склада), а также по причинам, не зависящим от работодателя и работника (обстоятельства непредвиденного характера, например, аварии или перебои в подаче воды, тепла, электроэнергии, стихийные бедствия и т.п.).

В численность работников, имевших отпуска без сохранения заработной платы по заявлению работника, включаются работники, которым были предоставлены по их письменному заявлению отпуска без сохранения заработной платы по семейным обстоятельствам или другим уважительным причинам, в случаях, предусмотренных законодательством Российской Федерации, по причинам производственно-экономического характера.

Информация **об условиях труда** работников подготовлена на основании сведений, полученных статистическими органами от организаций всех форм собственности (кроме субъектов малого предпринимательства), осуществляющих деятельность по добыче полезных ископаемых, в обрабатывающих производствах, по производству и распределению электроэнергии, газа и воды, в строительстве, на транспорте и в связи.

Условия труда - совокупность факторов трудового процесса и производственной среды, в которой осуществляется деятельность человека.

Рабочее место – место, в котором работник должен находиться или в которое ему необходимо прибыть в связи с его работой и которое прямо или косвенно находится под контролем работодателя.

Вредный производственный фактор – фактор среды и трудового процесса, воздействие которого на работающего при определенных условиях (интенсивность, длительность и др.) может вызвать профессиональное заболевание, временное или стойкое снижение работоспособности, повысить частоту соматических и инфекционных заболеваний, привести к нарушению здоровья потомства. К вредным производственным факторам отнесены: физические, химические и биологические факторы; к факторам трудового процесса – тяжесть и напря-

женность труда. Опасный производственный фактор – это фактор среды и трудового процесса, который может быть причиной острого заболевания или внезапного резкого ухудшения здоровья, смерти.

Гигиенические нормативы условий труда (предельно допустимые концентрации и предельно допустимые уровни) – уровни вредных производственных факторов, которые при ежедневной (кроме выходных дней) работе, но не более 40 часов в неделю в течение всего рабочего стажа, не должны вызывать заболеваний или отклонений в состоянии здоровья, обнаруживаемых современными методами исследований, в процессе работы или отдаленные сроки жизни настоящего и последующих поколений.

Безопасные условия труда - условия труда, при которых воздействие на работающих вредных или опасных производственных факторов исключено, либо уровни их воздействия не превышают установленные нормативы.

Травматизм на производстве характеризуется числом лиц, пострадавших при несчастных случаях на производстве с утратой трудоспособности на один рабочий день и более и со смертельным исходом при выполнении ими трудовых обязанностей на территории организации, а также при следовании на работу или с работы на предоставленном организацией транспорте.

К профессиональным заболеваниям относятся заболевания, связанные с условиями работы, профессией: болезни кожи от раздражающих и токсичных веществ; болезни, вызванные воздействием производственной пыли; изменением атмосферного давления и др.

Статистика **забастовок** организуется органами государственной статистики на основе сбора сведений непосредственно от организаций. Целью статистического наблюдения является получение информации о приостановках работы, произошедших в результате применения трудящимися забастовок как средства разрешения коллективных трудовых споров.

Под **забастовкой** подразумевается временная остановка работы, преднамеренно осуществленная группой работников с целью удовлетворения различных требований. Началом забастовки или

Словарь статистических терминов

окончанием забастовки считается дата принятия решения о начале или окончании забастовки на собрании трудового коллектива. Забастовкой не считается остановка работы из-за недопоставки оборудования, сырья, материалов, комплектующих деталей по причине забастовки в организациях-поставщиках.

В численность работников, принимавших участие в забастовках, не входят работники, отсутствовавшие на своих рабочих местах по таким причинам, как болезнь, ежегодный отпуск, командировка и т.п. **Количество времени, не отработанное работниками, принимавшими участие в забастовках**, определяется по каждой организации путем умножения численности работников, вовлеченных в забастовку, на число дней забастовки.

5. Уровень жизни населения

Среднедушевые денежные доходы (в месяц) исчисляются делением годового объема денежных доходов на 12 и на среднегодовую численность населения.

Реальные денежные доходы – относительный показатель, исчисленный путем деления индекса номинального размера (т.е. фактически сложившегося в отчетном периоде) денежных доходов населения на индекс потребительских цен за соответствующий период.

Располагаемые денежные доходы – денежные доходы за вычетом обязательных платежей и взносов.

Располагаемый доход – представляет собой доход, которым институциональная единица располагает для конечного потребления и сбережения. Он равен сальдо первичных доходов минус переданные текущие трансферты плюс полученные текущие трансферты.

Располагаемый доход домашних хозяйств – представляет собой сумму доходов, полученных в результате первичного распределения (оплата труда, смешанные доходы, доходы от собственности), а также в результате перераспределения доходов в денежной форме (сальдо текущих трансфертов).

Коэффициент фондов (коэффициент дифференциации доходов) – характеризует степень социального расслоения и определяется как соотношение между средними уровнями денежных доходов 10% населения с самыми высокими доходами и 10% населения с самыми низкими доходами.

Коэффициент Джини (индекс концентрации доходов) характеризует степень отклонения линии фактического распределения общего объема денежных доходов населения от линии их равномерного распределения. Величина коэффициента может варьировать от 0 до 1, при этом, чем выше значение показателя, тем более неравномерно распределены доходы в обществе.

Величина прожиточного минимума в соответствии с Федеральным законом от 24 октября 1997 года № 13-ФЗ «О прожиточ-

ном минимуме в Российской Федерации» представляет собой стоимостную оценку потребительской корзины (устанавливается федеральным законом – в целом по Российской Федерации, законодательными (представительными) органами субъектов Российской Федерации – в субъектах Российской Федерации), а также обязательные платежи и сборы. Потребительская корзина включает минимальный набор продуктов питания, непродовольственных товаров и услуг, необходимых для сохранения здоровья человека и обеспечения его жизнедеятельности.

Величина прожиточного минимума определяется ежеквартально и устанавливается Правительством Российской Федерации – по Российской Федерации, органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации – в субъектах Российской Федерации.

Средняя заработная плата – заработная плата, исчисленная в среднем на одного работника или единицу отработанного времени.

Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата исчисляется исходя из общего фонда заработной платы, начисленного работникам организаций (включая заработную плату, предназначенную внешним совместителям и работникам, выполнявшим работу по договорам гражданско-правового характера), деленного на среднесписочную численность работников и на количество месяцев в периоде. При этом заработная плата работников по видам экономической деятельности определяется исходя из фонда заработной платы, начисленного работникам списочного состава и внешним совместителям.

В фонд заработной платы включаются начисленные работникам суммы в денежной и натуральной формах за отработанное время и выполненную работу, неотработанное, но оплаченное время (например, ежегодные отпуска), стимулирующие доплаты и надбавки, премии и единовременные поощрения, компенсационные выплаты, связанные с режимом работы и условиями труда, а также выплаты на питание, жилье, топливо, носящие регулярный

характер. Начиная с 1996 года, состав выплат, входящих в заработную плату, максимально приближен к международным стандартам.

Реальная начисленная заработная плата характеризует покупательную способность заработной платы в отчетном периоде в связи с изменением цен на потребительские товары и услуги по сравнению с базисным периодом. Для этого рассчитывается индекс реальной начисленной заработной платы путем деления индекса номинальной начисленной заработной платы на индекс потребительских цен за один и тот же временной период.

К **пенсионерам** относятся лица, реализовавшие право на получение пенсии в соответствии с законодательством Российской Федерации и межгосударственными соглашениями, постоянно проживающие в Российской Федерации.

Средний размер назначенных месячных пенсий определяется делением общей суммы назначенных месячных пенсий (1993-2001 гг. - с учетом компенсации) на численность пенсионеров, состоящих на учете в системе Пенсионного фонда Российской Федерации (до 2002 г. - в органах социальной защиты населения).

Жилищный фонд - совокупность всех жилых помещений, находящихся на территории Амурской области.

Жилым помещением признается изолированное помещение, которое является недвижимым имуществом и пригодно для постоянного проживания граждан (отвечает установленным санитарным и техническим правилам и нормам, иным требованиям законодательства).

В составе жилищного фонда не учитываются дачи, летние садовые домики, спортивные и туристские базы, мотели, кемпинги, санатории, дома отдыха, пансионаты, дома для приезжих, гостиницы, казармы, кельи, железнодорожные вагончики и другие строения.

Учет ведется по основным видам собственности:

- **частный жилищный фонд** - совокупность жилых помещений, находящихся в собственности граждан и в собственности юридических лиц;

- государственный жилищный фонд - совокупность жилых помещений, принадлежащих на праве собственности Российской Федерации (жилищный фонд Российской Федерации), и жилых помещений, принадлежащих на праве собственности субъектам Российской Федерации (жилищный фонд субъектов Российской Федерации);

- муниципальный жилищный фонд - совокупность жилых помещений, принадлежащих на праве собственности муниципальным образованиям.

Общая площадь жилого помещения состоит из суммы площади всех частей такого помещения, включая площадь помещений вспомогательного использования, предназначенных для удовлетворения гражданами бытовых и иных нужд, связанных с их проживанием в жилом помещении, за исключением балконов, лоджий, веранд и террас.

К **жилым помещениям** относятся: жилой дом, часть жилого дома; квартира, часть квартиры; комната.

Жилым домом признается индивидуально-определенное здание, которое состоит из комнат, а также помещений вспомогательного использования, предназначенных для удовлетворения гражданами бытовых и иных нужд, связанных с их проживанием в таком здании.

Квартирой признается структурно обособленное помещение в многоквартирном доме, обеспечивающее возможность прямого доступа к помещениям общего пользования в таком доме и состоящее из одной или нескольких комнат, а также помещений вспомогательного использования, предназначенных для удовлетворения гражданами бытовых и иных нужд, связанных с их проживанием в таком обособленном помещении.

Комнатой признается часть жилого дома или квартиры, предназначенная для использования в качестве места непосредственного проживания граждан в жилом доме или квартире.

В зависимости от **целей использования жилищный фонд** подразделяется на: жилищный фонд социального использования,

специализированный жилищный фонд, индивидуальный жилищный фонд и жилищный фонд коммерческого использования.

Виды жилых помещений специализированного жилищного фонда: служебные жилые помещения, жилые помещения в общежитиях, жилые помещения маневренного фонда, жилые помещения в домах системы социального обслуживания населения, жилые помещения фонда для временного поселения вынужденных переселенцев, жилые помещения фонда для временного поселения лиц, признанных беженцами, жилые помещения для социальной защиты отдельных категорий граждан.

В число населенных пунктов, имеющих **централизованное водоснабжение и канализацию**, включаются те города, поселки городского типа и сельские населенные пункты, в которых водопроводы и отдельные водопроводные сети отпускают воду населению и бюджетофинансируемым организациям, а канализации осуществляют централизованный отвод сточных вод из жилых домов и бюджетофинансируемых организаций.

6. Образование

Дошкольные образовательные учреждения - тип образовательных учреждений, реализующих образовательные программы дошкольного образования различной направленности, обеспечивающие воспитание, обучение, уход и оздоровление детей в возрасте от 2 месяцев до 7 лет.

Численность детей в дошкольных образовательных учреждениях в процентах от численности детей соответствующего возраста определяется как отношение численности детей, посещающих дошкольные образовательные учреждения, к численности детей в возрасте 1-6 лет по данным статистики демографии, скорректированной на численность детей 6 лет, обучающихся в школе.

Число детей, приходящихся на 100 мест в дошкольных образовательных учреждениях, определяется как отношение численности детей, посещающих дошкольные образовательные учреждения, к числу мест в этих учреждениях.

Общеобразовательное учреждение – реализует общеобразовательные программы начального общего, основного общего, среднего (полного) общего образования.

К общеобразовательным учреждениям относятся: начальные, основные, средние общеобразовательные школы, в том числе с углубленным изучением отдельных предметов, гимназии, лицеи; специализированные (коррекционные) образовательные учреждения для обучающихся и воспитанников с отклонениями в развитии; учебно-воспитательные учреждения для детей с девиантным поведением; санаторно-лесные школы; школы-интернаты. Учету подлежат дневные общеобразовательные учреждения государственной, муниципальной и негосударственной форм собственности.

Образовательные учреждения начального профессионального образования – образовательные учреждения, имеющие статус юридического лица, обучающие по программам начального профессионального образования: профессиональные училища, лицеи, специальные профучилища, профучилища уголовно-

исполнительной системы.

Образовательные учреждения, реализующие программы начального профессионального образования включают образовательные учреждения начального профессионального образования среднего и высшего профессионального образования, которые реализуют программы начального профессионального образования.

В числе негосударственных образовательных учреждений профессионального образования учреждения, имеющие лицензию на право ведения образовательной деятельности.

Среднее профессиональное образование может быть получено в образовательных учреждениях среднего профессионального образования (средних специальных учебных заведениях); **высшее профессиональное образование** – в образовательных учреждениях высшего профессионального образования (высших учебных заведениях).

В общую численность студентов средних специальных и высших учебных заведений не включены иностранные граждане, обучающиеся в Российской Федерации (за исключением граждан стран СНГ и Балтии, принятых на условиях общего приема).

Колледжи учтены в общем числе средних специальных учебных заведений.

С 2005г. в связи с отменой Общероссийского классификатора отраслей народного хозяйства (ОКОНХ) данные по отраслевой специализации учебных заведений не разрабатываются.

В числе негосударственных высших учебных заведений учтены вузы, имеющие государственную лицензию.

Гимназии и лицеи включены в число средних (полных) общеобразовательных учреждений.

В соответствии с Законом Российской Федерации от 13.01.96г. № 12-ФЗ "Об образовании" установлены образовательные цензы общего образования: основное общее образование (лица, получившие документ об окончании 9-го класса общеобразовательного учреждения), среднее (полное) общее образование (лица, получившие документ об окончании 11 (12)-го класса).

Высшее профессиональное образование может быть получено в образовательных учреждениях высшего профессионального образования, к которым относятся: федеральный университет, академия, институт.

В соответствии с Законом Российской Федерации от 22.08.1996г. №125-ФЗ «О высшем и послевузовском профессиональном образовании» установлены следующие ступени высшего профессионального образования:

- высшее профессиональное образование, подтверждаемое присвоением лицу, успешно прошедшему итоговую аттестацию, квалификации (степени) «бакалавр»;
- высшее профессиональное образование, подтверждаемое присвоением лицу, успешно прошедшему итоговую аттестацию, квалификации (степени) «дипломированный специалист»;
- высшее профессиональное образование, подтверждаемое присвоением лицу, успешно прошедшему итоговую аттестацию, квалификации (степени) «магистр»;

Школа-интернат – вид общеобразовательного учреждения, включает в себя школы-интернаты общего типа (начальные, основные, средние (полные), средние (полные) с углубленным изучением отдельных предметов, гимназии, интернаты, лицей-интернаты) и школы-интернаты для детей с ограниченными возможностями здоровья, девиантным поведением, санаторно-лесные школы.

7. Здравоохранение

В **число врачебных амбулаторно-поликлинических учреждений** включаются все медицинские учреждения, которые ведут амбулаторный прием (поликлиники, амбулатории, диспансеры, поликлинические отделения в составе больничных учреждений и др.).

В больничных учреждениях учету подлежат **койки**, оборудованные необходимым инвентарем, независимо от того, заняты они больными или нет.

В **общую численность врачей** включаются все врачи с высшим медицинским образованием, занятые в лечебных, санитарных организациях, учреждениях социального обслуживания населения, научно-исследовательских институтах, учреждениях, занятых подготовкой кадров, в аппарате органов здравоохранения и др.

В **общую численность среднего медицинского персонала** включаются все лица со средним медицинским образованием, занятые в лечебных, санитарных организациях, учреждениях социального обслуживания населения, дошкольных учреждениях, школах, домах ребенка и др.

Профилактическим осмотрам периодически подвергаются отдельные категории работников производственных предприятий с учетом условий труда, работники коммунальных, детских, лечебно-профилактических и других учреждений, а также дети и подростки.

Национальный календарь прививок (схема проведения плановых прививок в России в установленные сроки) предусматривает проведение прививок против семи основных инфекционных болезней: туберкулеза, полиомиелита, дифтерии, коклюша, столбняка, кори, эпидемического паротита, шесть из которых (против туберкулеза, полиомиелита, дифтерии, коклюша, столбняка, кори) согласно Федеральному закону Российской Федерации от 30 марта 1999г. № 52 - ФЗ «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения» являются обязательными. В соответствии с националь-

Словарь статистических терминов

ным календарём установлен возраст проведения начального курса прививок (вакцинация) и повторных прививок (ревакцинация).

Уровень заболеваемости определяется как отношение числа больных (случаев заболеваний) с впервые в жизни установленным диагнозом к среднегодовой численности населения.

Контингент больных включает совокупность всех больных данной болезнью, обратившихся в медицинское учреждение, как в текущем, так и в предыдущие годы. Показатель исчисляется как отношение численности больных, состоящих на учете в учреждениях здравоохранения на конец года, к численности населения.

8. Культура

К числу **учреждений культурно-досугового типа** отнесены клубы, дворцы и дома культуры, центры культуры и досуга, дома творческих работников, дома учителя, врача, агронома, ученых, туриста, молодежи, музыкальной культуры, технического творчества, национальные культурные центры и другие виды досуговых учреждений, ориентированные на культурные интересы определенных профессиональных, национальных, половозрастных и других социально демографических категорий населения.

К числу **общедоступных** (публичных) **библиотек** отнесены библиотеки, имеющие универсальные книжные фонды и удовлетворяющие массовые запросы населения на литературу. При организациях, учреждениях, высших и средних специальных учебных заведениях, других учреждениях имеются также научные, учебные, технические и другие специальные библиотеки.

Санатории и пансионаты с лечением – лечебно-профилактические организации, оснащенные койками и обеспечивающие больным за определенный промежуток времени реабилитационное лечение, главным образом на основе использования целебных свойств природных лечебных факторов (климата, минеральных вод, лечебных грязей и других). Все они специализированные и могут быть одно - или многопрофильные.

Санатории-профилактории – лечебно-профилактические организации, оснащенные койками, действующие при организациях, обеспечивающие лечебно-оздоровительные мероприятия работникам без отрыва от производства, в свободное от работы время.

Дома отдыха, базы отдыха, кемпинги и другие учреждения отдыха - организации, предназначенные для отдыха, в которых отдыхающим на определенный срок обеспечены размещение и питание или только размещение. Такие организации могут функционировать в течение круглого года (круглогодичные) или в течение сезона (сезонные).

Туристские базы – организации, предназначенные для отдыха, в которых отдыхающим на определенный срок обеспечены размещение и питание или только размещение, а также туристско-экскурсионное обслуживание.

Гостиницы и аналогичные средства размещения – организации, предоставляющие помещение для временного проживания (мотель, пансионат, общежитие для приезжих).

К **туристским линиям на внутреннем водном транспорте** отнесены линии с продолжительностью поездки более суток, предназначенные для организованного отдыха и путешествий граждан по туристским путевкам или другим проездным документам, включающим плату за проезд, питание и туристское обслуживание в пути следования.

К **экскурсионно-прогулочным линиям на внутреннем водном транспорте** отнесены линии с продолжительностью поездки менее одних суток, предназначенные для отдыха или ознакомления пассажиров с памятными или достопримечательными местами с проездом по разовым индивидуальным или групповым проездным билетам (путевкам).

Под **туристской деятельностью** понимается туроператорская и турагентская деятельность, а также иная деятельность по организации путешествий.

Туроператорская деятельность – деятельность по формированию, продвижению и реализации туристского продукта, осуществляемая на основании лицензии юридическим лицом или индивидуальным предпринимателем.

Турагентская деятельность – деятельность по продвижению и реализации (продаже населению) туристского продукта, осуществляемая на основании лицензии юридическим лицом или индивидуальным предпринимателем.

Туристская путевка – документ, подтверждающий факт передачи туристского продукта, т.е. права на тур.

Тур - комплекс услуг по размещению, перевозке, питанию туристов, экскурсионные услуги, а также услуги гидов-

переводчиков и другие услуги, предоставляемые в зависимости от целей путешествия.

Турист – гражданин, посещающий страну (место) временно-го пребывания в оздоровительных, познавательных, профессионально-деловых, спортивных, религиозных и иных целях без занятия оплачиваемой деятельностью в период от 24 часов до 6 месяцев подряд или осуществляющий не менее одной ночевки.

К **численности занимающихся в спортивных секциях и группах** отнесены занимающиеся всех возрастных категорий в спортивных школах всех видов; секциях, группах, кружках при образовательных учреждениях; спортивных клубах учреждений, предприятий, организаций; физкультурно-спортивных клубах по месту жительства и др.

9. Правонарушения

Преступность – социально-правовое явление, включающее преступления, совершенные на конкретной территории в течение определенного периода времени, и характеризующееся количественными и качественными показателями.

Преступление – виновно совершенное общественно опасное деяние, запрещенное Уголовным кодексом Российской Федерации под угрозой наказания.

Зарегистрированное преступление – выявленное и официально взятое на учет органами внутренних дел общественно опасное деяние, предусмотренное уголовным законодательством.

Грабёж – открытое хищение чужого имущества.

Разбой – нападение в целях хищения чужого имущества, совершенное с применением насилия, опасного для жизни или здоровья, либо с угрозой применения такого насилия.

Кража – тайное хищение чужого имущества.

Присвоение или растрата – хищение чужого имущества, вверенного виновному.

Мошенничество – хищение чужого имущества или приобретение права на чужое имущество путем обмана или злоупотребления доверием.

Лица, совершившие преступления – официально взятые на учет органами внутренних дел лица, на которых заведены уголовные дела.

Преступность несовершеннолетних – совокупность преступлений, совершенных подростками, которым ко времени совершения преступления исполнилось четырнадцать, но не исполнилось восемнадцати лет.

Осужденные – лица, в отношении которых судами вынесены обвинительные приговоры, вступившие в законную силу.

Состав осужденных – распределение общего числа осужденных по полу, возрасту, мерам наказания, назначенным судами.

Лишение свободы заключается в изоляции осужденного от общества путем направления его в колонию-поселение или помещения в исправительную колонию общего, строгого или особого режима либо в тюрьму. Лица, осужденные к лишению свободы, не достигшие к моменту вынесения судом приговора восемнадцатилетнего возраста, помещаются в воспитательные колонии.

10. Система национальных счетов

Система национальных счетов (СНС), реализуемая в Российской Федерации, основана на методологических положениях, разработанных совместно ООН, МВФ, Всемирным банком, ОЭСР и Евростатом и принятых в 1993 г. Она построена с учетом специфики организации и функционирования экономики страны, находящейся на переходном этапе к рыночным отношениям.

Суть системы национальных счетов сводится к формированию обобщающих показателей развития экономики на различных стадиях процесса воспроизводства и взаимной увязке этих показателей между собой. Каждой стадии воспроизводства соответствует специальный счет или группа счетов. Таким образом, имеется возможность проследить движение стоимости произведенных товаров и услуг, а также добавленной стоимости от производства до использования.

Система национальных счетов (СНС) - центральный раздел макроэкономической статистики – структурного ядра социально-экономической статистики и экономической статистики в целом, представляющий систему взаимосвязанных показателей и классификаций, обеспечивающих описание и анализ наиболее общих результатов и пропорций экономического процесса на макроуровне. Суть СНС сводится к формированию обобщающих показателей развития экономики на различных стадиях процесса воспроизводства и взаимной увязке этих показателей между собой. В соответствии с международными рекомендациями теневые экономические операции (носящие криминальный и некриминальный характер) должны найти отражение в сводных индикаторах воспроизводства национальной экономики.

Концептуально СНС основывается на идеях Кейнса о механизме регулирования в рыночной экономике, на концепциях Дж. Хикса и других экономистов-теоретиков, конкретизированных в виде положений – о границах производства, хозяйственном кругообороте и институциональной структуре экономики, факторах

производства, о продукте и доходе, принципах оценки экономических операций и др. Многие методологические принципы отражения экономических потоков и запасов заимствованы из бухгалтерского учета, в частности, принцип двойной записи.

В СНС каждой стадии воспроизводства (стадии производства, первичного распределения доходов, вторичного распределения доходов, использование на конечное потребление и накопление и др.) соответствует специальный счет или группа счетов. В теоретической схеме СНС предусмотрено включение (как для отражения внутренней экономики, так и для отображения внешних связей) текущих счетов, счетов накопления и баланса активов и пассивов, а также межотраслевого баланса, интегрированного с СНС.

Система национальных счетов России в настоящее время состоит из таких счетов, как счет товаров и услуг, счет производства, счет образования доходов, счет распределения первичных доходов, счет вторичного распределения доходов, счет использования располагаемого дохода, счет операций с капиталом; первый российский межотраслевой баланс (по развернутой программе) в методологии СНС разработан по данным за 1995 год, в настоящее время ведутся работы по составлению очередного межотраслевого баланса по данным за 2012 год.

Валовой внутренний продукт (ВВП) – один из важнейших показателей системы национальных счетов, характеризующий конечный результат производственной деятельности всех экономических единиц - резидентов страны. Он отражает стоимость конечных товаров и услуг, произведенных этими единицами в течение отчетного периода в ценах конечного покупателя. Валовой внутренний продукт может быть рассчитан тремя методами: производственным, методом использования доходов и методом формирования ВВП по источникам доходов.

ВВП при расчете производственным методом получается как сумма валовой добавленной стоимости всех отраслей или секторов в основных ценах плюс чистые налоги на продукты (налоги на продукты за вычетом субсидии на продукты).

ВВП, рассчитанный методом использования доходов, представляет собой сумму расходов всех институциональных секторов на конечное потребление, валовое накопление и чистый экспорт.

Метод формирования ВВП по источникам доходов, как сумма первичных доходов, выплаченных единицами-резидентами участникам производства, не является самостоятельным, поскольку в соответствии с принятой методологией не все показатели доходов получаются путем прямого счета, часть из них исчисляется балансовым методом.

Валовой региональный продукт (ВРП) – обобщающий показатель экономической деятельности региона, характеризующий процесс производства товаров и услуг для конечного использования. Одновременно ВРП представляет собой валовую добавленную стоимость, созданную резидентами региона, и определяется как разница между выпуском и промежуточным потреблением. ВРП рассчитывается в текущих основных ценах (номинальный объем ВРП).

Валовая прибыль (в СНС) – часть добавленной стоимости, которая остаётся у производителя после вычета расходов, связанных с оплатой труда наёмных работников, и чистых налогов на производство и импорт. Показатель «Валовая прибыль» в СНС – в отличие от показателя прибыли от реализации, отражаемой в бухгалтерском отчёте (на ряду с различными, вызванными разными подходами к способам оценки самих экономических операций), не содержит те её элементы, которые по методологии СНС интерпретируются как оплата труда, например, сверхнормативные выплаты по командировочным, представительским и другим расходам, не включает прибыль, образующуюся у владельцев активов в результате роста цен, но потребление основного капитала.

Валовое накопление – состоит из валового накопления основного капитала, изменения запасов материальных оборотных средств и чистого приобретения ценностей (поступление ценностей за вычетом выбытия).

Публикация итогов ВРП осуществляется в основных ценах (без учета чистых налогов на продукты). Публикация данных о ВРП ранее осуществлялась в рыночных ценах.

Оценка ВРП в основных ценах отличается от оценки в рыночных ценах на величину чистых (за вычетом субсидий на продукты) налогов на продукты. ВРП в основных ценах представляет собой сумму добавленных стоимостей в основных ценах по видам экономической деятельности.

Основная цена - цена, получаемая производителем за единицу товара или услуги, без налогов на продукты, но включая субсидии на продукты.

Переход к оценке ВРП в основных ценах обусловлен информационными проблемами при определении величины налогов на продукты. Схема обработки налоговой информации не позволяет учитывать налоги на продукты корректно, в соответствии с концепцией СНС как начисленные и подлежащие уплате в бюджет за отчетный период. Статистические органы располагают информацией о величине уплаченных в бюджет налогов за вычетом возмещений по налогу на добавленную стоимость, компенсирующих затраты предприятий по оплате НДС за сырье и материалы, использованные при производстве продукции, не облагаемой НДС (продукция с нулевой ставкой обложения по НДС, экспортная продукция). При этом в течение отчетного года могут быть возмещены налоги за предыдущие 2-3 года.

Кроме того, предприятия, имеющие подразделения в двух и более регионах, уплачивают НДС по месту нахождения головной компании. Это существенно завышает величину ВРП в рыночных ценах, произведенного на территории местонахождения головной компании и одновременно занижает ВРП территорий, где расположены другие подразделения компании. Все это приводит к значительным искажениям объема и динамики ВРП в рыночных ценах по отдельным субъектам Федерации.

В условиях действия ОКВЭД основной вид деятельности хозяйствующей единицы определяется на уровне низшей позиции классификации. Так как ведение самостоятельного учета затрат на произ-

водство продукции по каждому виду деятельности, которым занимается предприятие, не предусматривается правилами бухгалтерского учета, исчисление производственным методом валовой добавленной стоимости по каждому виду деятельности, осуществляемому на данном предприятии, невозможно. В этих условиях рациональным решением проблемы является институциональный подход при расчете валовой добавленной стоимости, при котором единицей учета отрасли выступает предприятие. Отрасль в этом случае представляет собой совокупность предприятий, сгруппированных по заявленному основному виду деятельности ОКВЭД.

Выпуск товаров и услуг представляет собой суммарную стоимость товаров и услуг, являющихся результатом производственной деятельности единиц-резидентов экономики в отчетном периоде. Реализованные товары и услуги включаются в выпуск по фактической рыночной стоимости, нереализованная готовая продукция – по средним рыночным ценам, изменение незавершенного производства – по себестоимости.

Выпуск страховых организаций – это разница между страховыми премиями, полученными страховыми организациями, и выплаченными страховыми возмещениями плюс доход от инвестирования страховых технических резервов минус изменение актуарных резервов.

В торговле выпуск определяется как величина торгового налога, т.е. разница между стоимостью продажи товаров и их приобретения.

Выпуск жилищного хозяйства представляет собой услуги юридических и физических лиц по сдаче жилья в аренду. Он определяется в размере арендной (квартирной) платы с добавлением субсидий. Кроме того к этому виду деятельности относятся услуги, предоставленные в связи с проживанием владельцев в собственных жилищах, выпуск которых определен условно в размере текущих затрат на содержание жилищ, включая потребление основного капитала.

Нерыночные услуги оцениваются по фактическим текущим затратам на оказание этих услуг, плюс потребление основного капита-

ла. К текущим затратам относятся: оплата труда, затраты на приобретение товаров и услуг, потребленных в процессе производства, другие налоги на производство.

Промежуточное потребление состоит из стоимости товаров и услуг, которые трансформируются или полностью потребляются в процессе производства в отчетном периоде. Стоимость товаров, потребляемых в процессе производства учитывается в составе промежуточного потребления по ценам, действовавшим на момент производства. Потребление основного капитала не входит в состав промежуточного потребления.

Счет производства отражает операции, относящиеся непосредственно к процессу производства. В этом счете определяется добавленная стоимость в основных ценах, составляющая основу исчисления валового регионального продукта - важнейшего обобщающего показателя развития экономики.

Счет образования доходов является составной частью счета первичного распределения доходов. Он отражает распределение первичных доходов институциональными единицами-резидентами, непосредственно участниками производства товаров и услуг.

Резиденты – институциональные единицы (юридические или физические лица), имеющие центр экономического интереса на экономической территории страны, т.е. владеющие недвижимым имуществом, осуществляющие или намеревающиеся осуществлять свою деятельность на экономической территории страны в течение длительного срока (не менее года).

Оплата труда наемных работников представляет собой вознаграждение в денежной или натуральной форме, выплачиваемое работодателем наемному работнику за работу, выполненную в отчетном периоде. Она учитывается на основе начисленных сумм и включает в себя фактические и условно исчисленные отчисления на социальное страхование, налоги на доходы и другие выплаты, которые подлежат уплате наемными работниками, даже если они фактически удерживаются нанимателями в административных интересах или по

иным причинам и выплачиваются непосредственно органам социального страхования, налоговым службам от лица наемного работника.

Другие налоги на производство – это налоги, связанные с использованием факторов производства (труда, земли, капитала), а также платежи за лицензии и разрешение заниматься какой-либо деятельностью или другие обязательные платежи, уплата которых необходима для деятельности производящей единицы-резидента. Они не включают любые налоги на прибыль или иные доходы, получаемые предприятием

К другим налогам на производство относятся: налог на имущество предприятий, транспортный налог (юридических лиц и индивидуальных предпринимателей), налоги на землю, налоги, взимаемые в зависимости от фонда оплаты труда, лицензионные сборы и некоторые другие. Термин "чистые" означает, что налоги показаны за вычетом соответствующих субсидий.

Валовая прибыль экономики и валовые смешанные доходы представляют собой ту часть валового внутреннего продукта (на уровне секторов и отраслей добавленной стоимости), которая остается у производителей после вычета расходов, связанных с оплатой наемных работников, и чистых налогов на производство и импорт (на уровне секторов и отраслей – других чистых налогов на производство). Эта статья измеряет прибыль(или убыток), полученную от производства, до учета выплаты или получения доходов от собственности.

Валовая прибыль в СНС в отличие от показателя прибыли от реализации, отражаемой в бухгалтерском учете, не содержит элементов оплаты труда, включаемых по методологии СНС в оплату труда, сверхнормативные выплаты по командировочным, представительским и другим расходам, не включает прибыль, образующуюся у владельцев активов в результате роста цен, и включает потребление основного капитала.

Для некорпорированных предприятий, принадлежащих домашним хозяйствам, эта статья содержит элемент вознаграждения за работу, который не может быть отделен от дохода владельца или предпринимателя. В этом случае она называется смешанным доходом.

Конечное потребление складывается из расходов на конечное потребление домашних хозяйств, расходов государственного управления на индивидуальные товары и услуги и на коллективные услуги, расходов на конечное потребление некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства. Такая группировка показывает, кто финансирует расходы на конечное потребление.

Расходы на конечное потребление домашних хозяйств включают расходы домашних хозяйств на приобретение потребительских товаров и услуг во всех торговых предприятиях, на городских рынках и через неорганизованную (уличную) торговлю, предприятиях бытового и жилищно-коммунального обслуживания, пассажирского транспорта, связи, гостиницах, учреждениях культуры, здравоохранения, образования, а также стоимость товаров и услуг, потребленных в натуральной форме - произведенных для себя (сельскохозяйственная продукция личных подсобных хозяйств, услуги, предоставленные в связи с проживанием владельцев в собственных жилищах) и полученных в качестве оплаты труда и гуманитарной помощи.

Расходы государственного управления на индивидуальные товары и услуги состоят из расходов сектора государственного управления на потребительские товары и услуги, предназначенные для индивидуального потребления. Такие расходы финансируются за счет Государственного бюджета и внебюджетных фондов из средств, полученных в результате сбора налогов и из других доходов государства. В эти расходы включаются расходы предприятий и организаций, оказывающих бесплатные (для населения) услуги в области здравоохранения, образования, культуры.

Расходы государственного управления на коллективные услуги. Этот показатель отличается от предыдущего тем, что в нем учитываются услуги, оказываемые за счет Государственного бюджета предприятиями и организациями, которые удовлетворяют потребности не отдельных домашних хозяйств, а общества в целом (расходы на государственное управление и обеспечение военной безопасности,

а также расходы на нерыночную науку, услуги организаций, обслуживающих сельское хозяйство и др.).

Расходы на конечное потребление некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства - расходы общественных организаций, в отношении которых условно считается, что они предоставляют только индивидуальные товары и услуги.

Сюда же включаются бесплатные услуги (социального характера), оказываемые коммерческими предприятиями и организациями своим работникам.

Валовое накопление основного капитала представляет собой вложение резидентными единицами средств в объекты основного капитала для создания нового дохода в будущем путем использования их в производстве. Валовое накопление основного капитала включает следующие компоненты: а) приобретение, за вычетом выбытия, новых и существующих основных фондов; б) затраты на крупное улучшение произведенных материальных активов; в) затраты на улучшение непроизведенных материальных активов; г) расходы в связи с передачей права собственности на непроизведенные активы.

Изменение запасов материальных оборотных средств включает изменение производственных запасов, незавершенного производства, готовой продукции и товаров для перепродажи.

Валовая добавленная стоимость исчисляется на уровне отраслей как разность между выпуском товаров и услуг и промежуточным потреблением. Термин "валовая" указывает на то, что показатель определен до вычета потребления основного капитала.

Институциональный сектор – совокупность институциональных единиц, однородных с точки зрения функций, выполняемых ими в экономическом процессе, а также источников финансирования.

Сектор нефинансовых корпораций включает институциональные единицы, основной функцией которых является производство товаров и нефинансовых услуг с целью продажи их на рынке и получения прибыли. Затраты на производство возмещаются из выручки от реализации.

Сектор финансовых корпораций включает все корпорации и квази-корпорации, основной функцией которых является оказание услуг финансового посредничества или вспомогательная финансовая деятельность.

Сектор государственного управления объединяет институциональные единицы, выполняющие функции органов государственного управления в качестве основного вида деятельности. Функции органов государственного управления состоят в следующем:

- принятие ответственности за обеспечение общества товарами и услугами на нерыночной основе для их коллективного или индивидуального потребления;
- перераспределение доходов и богатства с помощью трансфертов и субсидий.

Институциональные единицы сектора государственного управления осуществляют свою деятельность за счет финансовых средств бюджета, внебюджетных фондов, а также за счет доходов от собственности, продажи рыночных услуг, заимствования. В сектор государственного управления входят бюджетные организации: министерства, службы, агентства, школы, больницы, организации культуры и т.п., а также государственные внебюджетные фонды.

Сектор домашних хозяйств представляет собой совокупность домашних хозяйств, основными функциями которых являются потребление товаров и услуг, а также производство товаров и услуг для реализации и собственного использования, в том числе в рамках некорпорированных предприятий, принадлежащих домашним хозяйствам. В функции сектора домашних хозяйств включается также участие в производстве других институциональных секторов в качестве работающих по найму.

Производственную деятельность домашние хозяйства осуществляют на собственных предприятиях, не имеющих статуса юридического лица и находящихся в единоличной или совместной собственности домашних хозяйств.

Сектор некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, объединяет нерыночные некоммерческие

организации, финансируемые и контролируемые домашними хозяйствами

Национальное богатство (НБ) является одной из важнейших категорий, отражающих экономический потенциал; существуют два подхода к измерению этой категории, дающие абсолютно одинаковые результаты: 1) по стоимости – как сумма чистого капитала, 2) исходя из содержательной интерпретации состава национального богатства – как сумма всех активов резидентов данной страны за вычетом их обязательств. Таким образом, термин «экономический актив» используется для обозначения элементов, входящих в собственный капитал секторов экономики и национальное богатство страны в целом. Для страны в целом национальное богатство представляет собой совокупность нефинансовых активов всех хозяйствующих субъектов, находящихся на экономической территории страны (резидентов), и чистых требований к другим странам. Чистая стоимость требований к другим странам определяется как разность между стоимостью финансовых зарубежных активов, держателями которых являются резиденты данной страны, и суммой финансовых зарубежных обязательств резидентов данной страны по отношению к остальному миру. Что касается финансовых активов и обязательств, то при исчислении национального богатства учитывается только сальдо зарубежных финансовых активов и обязательств, так как финансовые активы и обязательства, возникающие между отечественными секторами экономики, взаимно погашаются.

Все активы и обязательства в соответствии с методологией СНС оцениваются в рыночных ценах, а не в ценах их приобретения.

Основные фонды составляют важнейшую часть национального богатства России. Основные фонды – произведенные активы, подлежащие использованию неоднократно или постоянно в течение длительного периода, но не менее одного года, для производства товаров, оказания рыночных и нерыночных услуг, для управленческих нужд либо для представления другим организациям за плату во временное

владение и пользование или во временное пользование. К основным фондам относятся здания, сооружения, машины и оборудование (рабочие силовые и информационные), транспортные средства, рабочий и продуктивный скот, многолетние насаждения, другие виды основных фондов.

Данные о наличии основных фондов приводятся по **полной учетной стоимости**. Она равна сумме учитываемых в бухгалтерских балансах организаций остаточной балансовой стоимости основных фондов и величины накопленного износа. Эта стоимость отражает наличие основных фондов без учета постепенной утраты их потребительских свойств в процессе эксплуатации.

Остаточная балансовая стоимость основных фондов, учитываемая в бухгалтерских балансах организаций, отражает постепенную утрату их потребительских свойств в размере накопленного износа. Полная учетная и остаточная балансовая стоимость основных фондов учитывается, как правило, в смешанных ценах, так как часть инвентарных объектов отражается в балансах организаций по восстановительной стоимости на момент последней проведенной переоценки, а другая часть, не проходившая переоценок, – в ценах приобретения. Аналогичные стоимостные показатели рассчитываются по основным фондам, состоящим в собственности физических лиц.

Степень износа основных фондов – отношение накопленного к определенной дате износа имеющихся основных фондов (разницы их полной учетной и остаточной балансовой стоимости) к полной учетной стоимости этих основных фондов на ту же дату, в процентах.

Износ основных фондов – это частичная или полная утрата основными фондами потребительских свойств и стоимости в процессе эксплуатации, под воздействием сил природы и вследствие технического прогресса. Нормы и методы начисления износа определяются порядком бухгалтерского, налогового и статистического учета.

Темпы роста (снижения) основных фондов – это индекс, отражающий изменение стоимости основных фондов в динамике, не связанное с изменением цен на эти основные фонды.

Коэффициент обновления основных фондов – это отношение основных фондов, введенных в действие в течение года, к их наличию на конец года по полной учетной стоимости, в процентах. Этот показатель отражает удельный вес новых (введенных за год) основных фондов в их общем объеме.

Коэффициент выбытия основных фондов – это отношение ликвидированных за год основных фондов к их наличию на начало года по полной учетной стоимости, в процентах. Данный показатель, наряду с коэффициентом обновления, характеризует интенсивность процесса обновления основных фондов. Индексы физического объема основных фондов, коэффициенты их обновления и выбытия приводятся в сопоставимых ценах. В настоящее время используются сопоставимые цены на конец 2000 года.

Ввод в действие основных фондов – стоимость законченных строительством и принятых в эксплуатацию в установленном порядке объектов строительства – зданий, сооружений, пусковых комплексов, их очередей, а также оборудования, инструмента, инвентаря, многолетних насаждений, рабочего и продуктивного скота. В формах статистического наблюдения ввод в действие основных фондов отражается одновременно с вводом в действие производственных мощностей и объектов жилищно-гражданского назначения на основании актов приемки законченных строительством объектов и документов, подтверждающих государственную регистрацию (по видам объектов, по которым предусмотрена такая регистрация).

11. Предприятия и организации

Государственной собственностью в Российской Федерации является имущество, принадлежащее на праве собственности Российской Федерации (федеральная собственность), и имущество, принадлежащее на праве собственности субъектам Российской Федерации - республикам, краям, областям, городам федерального значения, автономной области, автономным округам (собственность субъектов Российской Федерации).

Земля и другие природные ресурсы, не находящиеся в собственности граждан, юридических лиц либо муниципальных образований, являются государственной собственностью.

Имущество, принадлежащее на праве собственности городским и сельским поселениям, а также другим муниципальным образованиям, является муниципальной собственностью.

Частной собственностью является имущество, принадлежащее на праве собственности гражданам и юридическим лицам, за исключением отдельных видов имущества, которое в соответствии с законом не может принадлежать гражданам или юридическим лицам.

Граждане и юридические лица являются собственниками имущества, переданного им в качестве вкладов (взносов) их учредителями (участниками, членами), а также имущества, приобретенного ими по иным основаниям.

Собственностью общественных и религиозных организаций (объединений) является имущество, принадлежащее на праве собственности общественным и религиозным организациям (объединениям).

Совместные предприятия – предприятия, объединения предприятий и организаций, в создании и деятельности которых наряду с российскими юридическими лицами принимают участие зарубежные фирмы, компании, организации.

Иностранные предприятия – предприятия, учреждения, полностью принадлежащие иностранным инвесторам.

В соответствии с Федеральным законом от 24 июня 2007г. № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» **к субъектам малого предпринимательства** отнесены коммерческие организации (юридические лица), в уставном капитале которых доля участия Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, общественных и религиозных организаций, благотворительных и иных фондов не превышает 25 процентов, доля, принадлежащая одному или нескольким юридическим лицам, не являющимся субъектам малого предпринимательства, не превышает 25 процентов и в которых средняя численность работников за отчетный период не превышает установленных предельных уровней – до ста человек включительно для малых предприятий, среди малых предприятий выделяются микропредприятия – до пятнадцати человек.

Крестьянское (фермерское) хозяйство осуществляет предпринимательскую деятельность, представляет собой объединение граждан, связанных родством и (или) свойством, имеющих в общей собственности имущество и совместно осуществляющих производственную и иную хозяйственную деятельность (производство, переработку, хранение, транспортировку и реализацию сельскохозяйственной продукции), основанную на их личном участии.

Приватизация государственного и муниципального имущества - возмездное отчуждение находящегося в собственности Российской Федерации, субъектов Российской Федерации или муниципальных образований имущества (объектов приватизации) в собственность физических и юридических лиц.

Унитарное предприятие – коммерческая организация, не наделенная правом собственности на закрепленное за ней собственником имущество. Имущество государственного или муниципального унитарного предприятия находится соответственно в государственной или муниципальной собственности и принадлежит такому предприятию на праве хозяйственного ведения или оперативного управления.

Имущественный комплекс унитарного предприятия – здания, строения, сооружения, оборудование, инвентарь, сырье, продукция, права требования, долги, в том числе обязательства унитарного предприятия по выплате повременных платежей гражданам, перед которыми унитарное предприятие несет ответственность за причинение вреда жизни и здоровью, а также права на обозначения, индивидуализирующие предприятие, его продукцию, работы и услуги (фирменное наименование, товарные знаки, знаки обслуживания) и другие исключительные права, а также земельные участки в составе имущественного комплекса унитарного предприятия.

Коммерческий конкурс - одна из форм проведения торгов при приватизации. Продажей по коммерческому конкурсу считается приобретение физическими и юридическими лицами в частную собственность объектов приватизации в случаях, когда от покупателей требуется выполнение определенных условий по отношению к объекту приватизации. Победителем конкурса становится участник, предложения которого полностью отвечают условиям конкурса и наилучшим образом соответствуют критерию выявления победителя, т.е. предложивший максимальную цену.

Конкурс – продажа государственного или муниципального имущества в случае, если в отношении указанного имущества его покупателю необходимо выполнить определенные условия. Право приобретения государственного или муниципального имущества принадлежит тому покупателю, который предложил в ходе конкурса наиболее высокую цену за указанное имущество, при условии выполнения покупателем условий конкурса.

Продажа государственного или муниципального имущества посредством публичного предложения осуществляется в случае, если аукцион по продаже указанного имущества был признан несостоявшимся. При данном способе продажи идет последовательное снижение начальной цены имущества (цены первоначального предложения), установленной при продаже на несостоявшемся аукционе.

Продажа государственного или муниципального имущества **без объявления цены** осуществляется, если его продажа посредством публичного предложения не состоялась.

Открытое акционерное общество – коммерческая организация, уставный капитал которой разделен на определенное число акций, удостоверяющих обязательственные права участников общества (акционеров) по отношению к обществу. Акционеры не отвечают по обязательствам общества и несут риск убытков, связанных с его деятельностью, в пределах стоимости принадлежащих им акций. Акционеры вправе отчуждать принадлежащие им акции без согласия других акционеров и общества. Открытое акционерное общество вправе проводить открытую подписку на выпускаемые им акции и осуществлять их свободную продажу. Число акционеров открытого общества не ограничено.

Акция - эмиссионная ценная бумага, закрепляющая права ее владельца (акционера) на получение части прибыли акционерного общества в виде дивидендов, на участие в управлении акционерным обществом и на часть имущества, остающегося после его ликвидации. Акция является именной ценной бумагой.

Уставный капитал общества – минимальный размер имущества общества, гарантирующего интересы его кредиторов, составляется из номинальной стоимости акций общества, приобретенных акционерами.

12. Промышленное производство

В **оборот организаций** включается стоимость отгруженных товаров собственного производства, выполненных собственными силами работ и услуг, а также выручка от продажи приобретенных ранее на стороне товаров (без налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей).

Объем отгруженных товаров собственного производства представляет собой стоимость тех товаров, которые произведены данным юридическим лицом и фактически в отчетном периоде отгружены или отпущены в порядке продажи, а также прямого обмена на сторону (другим юридическим и физическим лицам), независимо от того, поступили деньги на счет продавца или нет.

Данные по этому показателю представляют совокупность организаций с соответствующим основным видом деятельности и отражают коммерческую деятельность организаций. Разработка данного показателя осуществляется с 2005 года.

Объем работ и услуг, выполненных собственными силами, представляет стоимость работ и услуг, оказанных (выполненных) организацией другим юридическим и физическим лицам.

Данные приводятся в фактических отпускных ценах без налога на добавленную стоимость, акцизов и других аналогичных, обязательных платежей.

Группировки по видам деятельности представляют совокупность соответствующих фактических видов деятельности, осуществляемых организациями, независимо от их основного вида деятельности.

Индекс производства - относительный показатель, характеризующий изменение масштабов производства в сравниваемых периодах. Различают индивидуальные и сводные индексы. Индивидуальные индексы отражают изменение выпуска одного продукта и исчисляются как отношение объемов производства данного вида продукта в натурально-вещественном выражении в сравниваемых периодах. Сводный индекс промышленного производства характе-

ризует совокупные изменения производства всех видов продукции и отражает изменение создаваемой в процессе промышленного производства стоимости в результате изменения только физического объема производимой продукции. Для исчисления сводного индекса индивидуальные индексы по конкретным видам промышленной продукции поэтапно агрегируются в индексы по видам деятельности, подгруппам, группам, подклассам, классам, подразделам и разделам. Индекс промышленного производства - агрегированный индекс производства по видам деятельности «добыча полезных ископаемых», «обрабатывающие производства», «производство и распределение электроэнергии, газа и воды».

Производство промышленной продукции в натуральном выражении приводится, как правило, по валовому выпуску, то есть, включая продукцию, израсходованную на промышленно-производственные нужды данной организации и выработанную из давальческого сырья. Начиная с 2003 года, данные о производстве промышленной продукции в натуральном выражении приводятся с учетом деятельности физических лиц, занимающихся предпринимательской деятельностью без образования юридического лица.

Давальческое сырье - это сырье, принадлежащее заказчику и переданное на промышленную переработку другим предприятиям для производства из него продукции в соответствии с заключенными договорами.

Коэффициент использования производственной мощности - относительный показатель, характеризующий степень использования производственной мощности по выпуску отдельных видов продукции. Исчисляется как отношение фактического выпуска продукции к среднегодовой производственной мощности, действовавшей в отчетном периоде по выпуску этой продукции.

Производственная мощность предприятия — это максимально возможный выпуск продукции за единицу времени в натуральном выражении в установленных планом номенклатуре и ассортименте, при полном использовании производственного оборудования и площадей, с учетом применения передовой технологии,

улучшении организации производства и труда, обеспечении высокого качества продукции.

Коэффициент использования производственной мощности - относительный показатель, характеризующий степень использования производственной мощности по выпуску отдельных видов продукции. Исчисляется как отношение фактического выпуска продукции к среднегодовой производственной мощности, действовавшей в отчетном периоде по выпуску этой продукции.

Территориально-обособленное подразделение – это структурное подразделение организации (филиал, мастерская, цех и т.п.), осуществляющее хозяйственную деятельность на определенном (географически), имеющее отличие от других самостоятельный технологический цикл.

Индекс предпринимательской уверенности – качественный показатель, позволяющий по ответам руководителей о прогнозе выпуска продукции, остатках и спросе на нее охарактеризовать экономическую деятельность малых предприятий с видами деятельности «добыча полезных ископаемых», «обрабатывающие производства», «производство и распределение электроэнергии, газа и воды» и дать упреждающую информацию об изменениях экономических переменных. Показатель представляет собой среднее арифметическое «балансов» ответов на вопросы об ожидаемом выпуске продукции, фактическом спросе и текущих остатках готовой продукции (последний с противоположным знаком). Для промышленного производства индекс предпринимательской уверенности рассчитывается как среднее арифметическое значение балансов оценок фактически сложившихся уровней спроса (портфеля заказов) и запасов готовой продукции (берется с обратным знаком), а также ожидаемого изменения выпуска продукции.

«Баланс» по спросу и остаткам готовой продукции определяется разностью долей респондентов, отметивших уровень «выше нормального» и «ниже нормального».

«Баланс» по ожидаемому выпуску продукции определяется разностью долей респондентов, отметивших «увеличение» и «уменьшение» выпуска продукции в перспективе.

Коэффициент концентрации – показатель, оценивающий уровень монополизации и позволяющий анализировать структуру рынка. Он представляет собой долю крупнейших производителей в общем объеме производства всех предприятий промышленного производства. В международной практике индекс концентрации рассчитывается, в основном, по группам предприятий, объединяющим 3,4,6, 8,.....50 крупнейших предприятий отрасли. При количественной характеристике степени монополизации рынков основными критериями являются доли 3, 4, 6 и 8 крупнейших предприятий в общем объеме произведенной продукции. Коэффициент концентрации используется для регулирования степени монополизации рынка.

Индекс Херфиндаля-Хиршмана – показатель степени концентрации, определяемый как сумма квадратов долей каждого из пяти-десяти крупнейших хозяйствующих субъектов в общем объеме продукции отрасли. Величина $HH1$ варьирует в пределах от 0 (полная деконцентрация) до 10000 (абсолютная монополия). При расчете $HH1$ доли хозяйствующих субъектов представляются в процентном выражении.

13. Сельское хозяйство

Категория **“сельскохозяйственные организации”** это колхозы, производственные кооперативы, закрытые и открытые акционерные общества, государственные предприятия, общества с ограниченной ответственностью, подсобные хозяйства промышленных, транспортных, научно-исследовательских учреждений и организаций, муниципальные и совместные предприятия, занимающиеся сельскохозяйственной деятельностью.

К **хозяйствам населения** относятся личные подсобные хозяйства, хозяйства граждан, имеющие земельные участки для ведения коллективного и индивидуального садоводства, огородничества, животноводства и др.

Личные подсобные хозяйства - форма непринимательской деятельности по производству и переработке сельскохозяйственной продукции, осуществляемой личным трудом гражданина и членов его семьи в целях удовлетворения личных потребностей на земельном участке, предоставленном или приобретенном для ведения личного подсобного хозяйства. Землепользование хозяйств может состоять из приусадебных и полевых участков.

Садовые, огородные и дачные земельные участки – форма землепользования, при которой земля предоставляется гражданам или приобретается ими для выращивания сельскохозяйственных культур или отдыха. При этом граждане создают на добровольных началах садоводческие, огороднические, дачные некоммерческие объединения или ведут хозяйство в индивидуальном порядке.

Крестьянское (фермерское) хозяйство осуществляет предпринимательскую деятельность, представляет собой объединение граждан, связанных родством и (или) свойством, имеющих в общей собственности имущество и совместно осуществляющих производственную и иную хозяйственную деятельность (производство, переработку, хранение, транспортировку и реализацию сельскохозяйственной продукции), основанную на их личном участии.

Индивидуальный предприниматель по сельскохозяйственной деятельности – гражданин (физическое лицо), занимающийся предпринимательской деятельностью без образования юридического лица, с момента его государственной регистрации в соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации, введенным в действие с 1 января 1995г., и заявивший в Свидетельстве о государственной регистрации вида деятельности, отнесенные согласно Общероссийскому классификатору видов экономической деятельности (ОКВЭД) к сельскому хозяйству.

Сельскохозяйственные угодья - земельные угодья, систематически используемые для получения сельскохозяйственной продукции, к ним относятся пашня, залежь, многолетние насаждения, сенокосы и пастбища.

Пашня – сельскохозяйственные угодья, систематически обрабатываемое и используемое под посевы сельскохозяйственных культур, включая посевы многолетних трав, а также чистые пары.

Посевные площади – часть пашни, занятая под посевы сельскохозяйственных культур.

Продукция сельского хозяйства представляет собой сумму данных об объеме продукции растениеводства и животноводства всех сельхозпроизводителей, включая хозяйства индивидуального сектора (хозяйства населения, крестьянские (фермерские) хозяйства и индивидуальные предприниматели), в стоимостной оценке по фактически действовавшим ценам.

Продукция растениеводства включает стоимость сырых продуктов, полученных от урожая отчетного года - зерна, продукции технических культур (семян масличных культур, продукции льна и конопли, сахарной свеклы, табака и махорки и др.), картофеля, овощей и бахчевых продовольственных культур, плодов и ягод, кормовых культур (кормовых корнеплодов, однолетних и многолетних сеяных трав, убранных на сено, зеленую массу и силос), семян и посадочного материала сельскохозяйственных культур и многолетних насаждений, стоимость выращивания цветов и посадочного материала для декоративных целей и изменение стои-

мости незавершенного производства в растениеводстве (посадка и выращивание до плодоношения сельскохозяйственных культур и многолетних насаждений) от начала к концу года и др.

Продукция животноводства включает стоимость сырых продуктов, полученных в результате выращивания и хозяйственного использования сельскохозяйственных животных и птицы (молока, шерсти, яиц и др.), стоимость реализованного скота и птицы, изменение стоимости выращивания молодняка и скота на откорме за год, стоимость продукции пчеловодства, продукции разведения водных пресмыкающихся и лягушек в водоемах, дождевых (калифорнийских) червей и др.

Индекс производства продукции сельского хозяйства – относительный показатель, характеризующий изменение массы произведенных продуктов растениеводства и животноводства в сравниваемых периодах. Для исчисления индекса производства продукции сельского хозяйства используется показатель ее объема в сопоставимых ценах предыдущего года.

Валовой сбор сельскохозяйственных культур включает в себя объем собранной продукции, как с основных, так и с повторных и междурядных посевов в сельскохозяйственных организациях, крестьянских (фермерских) хозяйствах, у индивидуальных предпринимателей и в хозяйствах населения.

Поголовье скота включает поголовье всех возрастных групп соответствующего вида скота.

Производство скота и птицы на убой - показатель, характеризующий результат использования скота и птицы для забоя на мясо, Общий объем производства скота и птицы на убой отражается в пересчете на убойный вес и включает как проданные скот и птицу, подлежащие забою, так и забитые в сельскохозяйственных организациях, крестьянских (фермерских) хозяйствах, у индивидуальных предпринимателей и в хозяйствах населения.

Производство молока характеризуется фактически надоенным коровьим, козьим, овечьим, кобыльим и буйволиным молоком, независимо от того, было ли оно реализовано или потреблено

Словарь статистических терминов

в хозяйстве на выпойку телят и поросят. Молоко, высосанное телятами при подсосном их содержании, в продукцию не включается и не учитывается при определении средних удоев от одной коровы.

Производство шерсти включает весь объем фактически настриженной овечьей, козьей шерсти и козий пух. Шерсть, полученная с овчин при промышленной переработке их на кожу, в продукцию не включается. Вес шерсти показывается физический, полученный непосредственно после стрижки овец (т.е. вес невытой шерсти).

Производство яиц включает их сбор за год от всех видов домашней птицы, в том числе яйца, пошедшие на воспроизводство птицы (инкубация и др.).

Производство меда определяется количеством собранного пчелами меда, вынутого из ульев.

Рентабельность (убыточность) характеризуется отношением прибыли (убытка) к себестоимости реализованной продукции, работ и услуг.

В **объем реализации продуктов сельского хозяйства** включается продажа продукции сельскохозяйственными организациями по всем каналам: организациям, осуществляющим закупки для государственных нужд, перерабатывающим организациям, организациям оптовой торговли, на рынках, биржах, аукционах, через собственную торговую сеть и организации общественного питания, в порядке оплаты труда, по бартеру и др.

Энергетические мощности сельского хозяйства - суммарная мощность всех источников энергии, обслуживающих производственный процесс: механических и электрических двигателей, электроустановок, живой тягловой силы. Отношение суммарной энергетической мощности к посевной площади характеризует энергообеспеченность, среднегодовая энергетическая мощность на одного работника – энерговооруженность труда.

Информация **о продовольственных ресурсах и их использовании** формируется на базе данных федерального государственного статистического наблюдения за деятельностью организаций

Словарь статистических терминов

промышленности, сельского хозяйства, торговли, данных обследования домашних хозяйств, таможенной статистики и других сведений, характеризующих источники образования продовольственных ресурсов и направления их использования за календарный год. Данные разрабатываются с 1980г.

Лесовосстановление – проведение мероприятий по восстановлению лесов на вырубках, гарях, пустырях, прогалинах и иных бывших под лесом площадях. Лесовосстановление включает посадку, посев леса и содействие естественному возобновлению.

Заповедники - уникальные или наиболее типичные для географических зон участки территории, изъятые из хозяйственного пользования для сохранения и изучения природного комплекса. Целью заповедников служит также восстановление ценных животных и растений.

Национальные парки - участки территории, образуемые для сохранения природных комплексов, имеющих особую экологическую, историческую и эстетическую ценность в силу благоприятного сочетания естественных и культурных ландшафтов, и используемые в рекреационных, просветительных, научных и культурных целях.

14. Строительство

К **строительным организациям** относятся все общестроительные и специализированные организации, включая ремонтно-строительные организации, тресты (управления) механизации и домостроительные комбинаты, буровые организации, осуществляющие работы, связанные со строительством разведочных скважин на нефть и газ, и другие организации, зарегистрированные с кодом ОКВЭД 45. В число строительных организаций включаются юридические лица всех форм собственности, филиалы, структурные подразделения, субъекты малого предпринимательства, выполнявшие работы по договорам строительного подряда и (или) государственным контрактам, заключаемым с заказчиком.

Объем работ, выполненных по виду экономической деятельности «Строительство» - это работы, выполненные организациями по виду экономической деятельности «Строительство» на основании договоров и (или) контрактов, заключаемых с заказчиками. В стоимость этих работ включаются работы по строительству новых объектов, капитальному и текущему ремонту, реконструкции, модернизации жилых и нежилых зданий и инженерных сооружений.

Общий строительный объем введенных зданий определяется как сумма строительного объема выше отметки плюс минус 0,00 (надземная часть) и ниже этой отметки (подземная часть). Строительный объем надземной и подземной частей здания определяются в пределах ограничивающих поверхностей, проветриваемых подполий под зданиями, проектируемыми для строительства на вечномёрзлых грунтах.

Ввод в действие мощностей – показатель мощности (производительности, вместимости, пропускной способности, площади, протяженности и т.д.), созданной в результате осуществления инвестиций в основной капитал. Введенные в эксплуатацию объекты (мощности) показываются в размерах, указанных в разрешениях на ввод объектов (мощностей) в эксплуатацию, оформленных в уста-

новленном порядке в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации о градостроительной деятельности.

Данные о вводе в действие производственных мощностей включают ввод за счет нового строительства, расширения и реконструкции. Прирост производственных мощностей за счет технического перевооружения и проведения других организационно-технических мероприятий в эти данные не включен.

Общая площадь введенных жилых домов определяется как сумма площадей жилых и подсобных помещений квартир, площадей лоджий, балконов, веранд, террас и холодных кладовых, подсчитываемых с соответствующими понижающими коэффициентами в домах квартирного и гостиничного типа, общежитиях постоянного типа и других строениях, предназначенных для проживания людей (домах для престарелых и инвалидов, спальных корпусах детских домов и школ-интернатов и др.), а также жилых и подсобных помещений в индивидуальных жилых домах. К подсобным помещениям относятся кухни, передние, внутриквартирные коридоры, ванны или душевые, туалеты, кладовые или хозяйственные встроенные шкафы. В домах-интернатах для престарелых и инвалидов, ветеранов, специальных домах для одиноких престарелых, детских домах к подсобным помещениям также относятся помещения культурно-бытового назначения и медицинского обслуживания.

В общую площадь жилых домов не входит площадь вестибюлей, тамбуров, лестничных площадок, общих коридоров, а также площадь в жилых домах, предназначенная для встроено-пристроенных нежилых помещений.

Число построенных квартир включает число квартир в законченных строительством жилых домах квартирного, гостиничного типа и общежитиях, квартиры в нежилых зданиях, а также в индивидуальных жилых домах.

Деловая активность в строительстве – обследование деловой активности строительных организаций осуществляется ежеквартально по состоянию на 10-е число второго месяца квартала.

Словарь статистических терминов

По результатам обследования рассчитывается индекс предпринимательской уверенности, представляющий собой среднее арифметическое «балансов» оценок уровня производственной программы и ожидаемых изменений численности занятых.

15. Транспорт

Транспорт как вид хозяйственной деятельности подразделяется на транспорт общего и необщего пользования.

Транспорт общего пользования – транспорт, удовлетворяющий потребности организаций всех видов деятельности и населения в перевозках грузов и пассажиров, перемещающий различные виды продукции между производителями и потребителями, осуществляющий общедоступное транспортное обслуживание населения. К перевозкам транспортом общего пользования относятся перевозки на коммерческой основе (за плату) пассажиров (включая граждан, пользующихся правом бесплатного и льготного проезда на общественном транспорте) или грузов.

Транспорт необщего пользования (ведомственный) – транспорт, осуществляющий, как правило, перевозки грузов и пассажиров своей организации.

Перевезено грузов (объем перевозок грузов) – количество грузов в тоннах, перевезенных транспортом. Учитывается по видам транспорта, сообщения, роду грузов, направлениям перевозок. Начальный момент процесса перевозок грузов отражается показателем “отправлено (отправление) грузов”, конечный момент – показателем “прибыло (прибытие) грузов”. По всем видам транспорта, кроме автомобильного, объем перевезенных грузов показан по моменту отправления. На автомобильном транспорте учет перевезенных грузов осуществляется по моменту прибытия.

Отправление грузов железнодорожным транспортом общего пользования – масса грузов в тоннах, принятых к перевозке по сети железных дорог. Величина показателя исчисляется как сумма всех отправок, принятых в отчетном периоде к перевозке на территории субъекта непосредственно от грузоотправителей, с других видов транспорта для продолжения перевозки и от иностранных железных дорог.

Перевозки грузов промышленным железнодорожным транспортом включают грузы, перевезенные по подъездным пу-

тям промышленных и других организаций. Общий объем перевозок определяется как сумма грузов, принятых с железных дорог общего пользования и переданных на эти железные дороги, а также грузов, перевезенных по подъездным путям в пределах этих организаций без выхода на сеть общего пользования.

Перевозки грузов автомобильным транспортом включают суммарные объемы, выполненные грузовыми автомобилями, пикапами и фургонами на шасси легковых автомобилей и автоприцепами. Учет перевезенных грузов осуществляется по моменту прибытия. Объем перевозок грузов указывается по фактическому весу перевезенных грузов с учетом веса тары, веса контейнеров за каждую езду (заезд).

Грузооборот транспорта – объем работы транспорта по перевозкам грузов. Единицей измерения является тонно-километр. Определяется путем суммирования произведений массы перевезенных грузов в тоннах на расстояние перевозки в километрах (милях). Грузооборот транспорта группируется по видам транспорта, сообщения, ширине колеи, роду грузов и другим признакам.

Перевезено пассажиров – число пассажиров, перевезенных за определенный период времени. Учитывается по видам транспорта, сообщения, направлениям перевозок. Единицей наблюдения в статистике перевозок пассажиров является пассажиропоездка. Момент учета отправленных пассажиров на железнодорожном, автомобильном и городском электрическом транспорте определяется по моменту приобретения билета, или по моменту отправления транспортного средства (на водном и воздушном транспорте). Кроме того, осуществляется оценка объемов перевозок пассажиров, пользующихся правом бесплатного и льготного проезда.

Пассажирооборот транспорта – характеризует перевозку пассажиров с учетом расстояний, на которые перевезены пассажиры. Единицей измерения является пассажиро-километр. Определяется суммированием произведений количества пассажиров по каждой позиции перевозки на расстояние перевозки; исчисляется отдельно по видам транспорта, сообщения, другим признакам.

Протяженность сети путей сообщения – суммарная протяженность в километрах участков путей транспортного сообщения. Определяется на дату путем суммирования длин отдельных участков, образующих сеть.

Густота автомобильных дорог общего пользования – протяженность автомобильных дорог общего пользования в километрах, приходящихся на единицу площади территории.

16. Связь

Сеть связи - это технологическая система, включающая средства и линии связи, предназначенные для передачи всевозможной информации: почтовых, телеграфных сообщений, телефонных соединений, программ радиовещания, телевидения и др.

Сеть связи общего пользования предназначена для возмездного оказания услуг связи любому пользователю.

В зависимости от вида связи различают **сеть почтовой связи** – совокупность объектов почтовой связи и почтовых маршрутов и **сеть электросвязи** – технические системы, обеспечивающие один или несколько видов передач: телефонную, телеграфную, факсимильную, передачу данных, обмен информацией между ЭВМ, телевизионное, звуковое и иные виды радио- и проводного вещания.

Средства связи - технические и программные средства, используемые для формирования, приема, обработки, хранения, передачи, доставки сообщений электросвязи или почтовых отправлений и обеспечения функционирования сетей связи.

Оператор связи – юридическое лицо, оказывающее услуги связи на основании лицензии.

Услуги связи – продукт деятельности по приему, обработке, передаче и доставке почтовых отправлений или сообщений электросвязи.

Объем услуг связи – стоимость оказанных операторами связи услуг почтовой связи, электросвязи, услуг присоединения и пропуска трафика, услуг по обеспечению регулирования использования радиочастотного спектра радиоэлектронных средств. Приводится в фактически действовавших ценах без налога на добавленную стоимость.

Электрическая связь – передача и прием знаков, сигналов, письменного текста, изображений и звуков или сообщений любого рода по проводной, радио-, оптической или другим электромагнитным системам. Включает сети и средства, обеспечивающие телефонную, телеграфную, факсимильную связь, передачу данных и

Словарь статистических терминов

других видов документальных сообщений (включая обмен информацией между ЭВМ), а также телевизионное, звуковое и иные виды радио- и проводного вещания.

Монтированная емкость - величина, характеризующая технологические возможности оператора связи по оказанию услуг электро-связи, услуг присоединения и услуг по пропуску трафика и измеряемая техническими возможностями оборудования, введенного в сеть оператора связи.

Уровень цифровизации исчисляется как отношение монтированной емкости электронных станций к общей монтированной емкости телефонных станций.

Подвижная связь – совокупность технических средств (радиооборудование, коммуникационное оборудование, соединительные линии и сооружения), с помощью которых можно предоставить подвижным абонентам связь между собой и с абонентами телефонной сети общего пользования.

Сотовая связь – мобильная система радио-телефонной связи. Принцип действия этой системы заключается в том, что принимающие станции с выходом на АТС подобно пчелиным сотам покрывают город (район). По мере перемещения владельца сотового радиотелефона он автоматически переключается с одной станции на другую.

Почтовая связь – прием, обработка, перевозка и доставка почтовых отправлений, а также экспедирование, доставка и распространение периодической печати.

Почтовые отправления - письменная корреспонденция, посылки, прямые почтовые контейнеры: **письменная корреспонденция** - простые и регистрируемые письма, почтовые карточки, бандероли и мелкие пакеты; **почтовый перевод** - денежные средства, пересылаемые в рамках оказания услуги почтового перевода денежных средств.

Отправления EMS - почтовые отправления, прием, обработка, пересылка и доставка (вручение) по системе ускоренной почты "EMS": **внутренние** - на территории Российской Федерации; **между-**

народные - осуществляются в соответствии с актами Всемирного почтового союза.

Телефонные аппараты - основные и дополнительные (параллельные) аппараты, включенные в сеть, аппараты, подсоединенные к учрежденческим телефонным станциям, имеющим выход на данную сеть и таксофоны всех типов, с помощью которых предоставляются услуги местной, внутризонавой, междугородной и международной связи.

Основные телефонные аппараты – телефонные аппараты, занимающие самостоятельные номера на городской телефонной станции, в том числе спаренные телефонные аппараты, предназначенные для общего пользования. Телефонные аппараты сети "Искра" в этом показателе не отражаются. **Дополнительные (параллельные)** телефонные аппараты – аппараты, присоединенные к общей линии с основным аппаратом и не имеющие самостоятельного номера на станции.

Таксофоны универсальные – таксофоны, с которых осуществляются как междугородные и международные, так и местные телефонные соединения.

Квартирные телефонные аппараты – телефонные аппараты, установленные в квартирах (жилых домах), в том числе основные.

Охват населения телевизионным и радиовещанием оценивается как удельный вес численности населения, обеспеченного приемом телевизионных и радиовещательных программ, в общей численности населения.

17. Информационные и коммуникационные технологии

Под информационными и коммуникационными технологиями понимаются технологии, использующие средства микроэлектроники для сбора, хранения, обработки, поиска, передачи и представления данных, текстов, образов и звука.

Глобальная информационная сеть охватывает совокупность электронно-вычислительных машин (ЭВМ) и/или их локальных сетей, которые могут быть расположены в любых точках земного шара, связанных между собой каналами дальней связи (коммутируемыми или выделенными), предоставляемыми телефонными компаниями или другими организациями связи. Глобальная информационная сеть обеспечивает пользователям возможность обмениваться информацией, совместно использовать технические и программные средства, информационные ресурсы. Глобальная сеть может быть, например, как общедоступной (Интернет), так и специализированной (корпоративной или ведомственной – Интранет, Экстранет).

Интернет – глобальное (всемирное) множество независимых компьютерных сетей, соединенных между собой для обмена информацией по стандартным открытым протоколам.

Интранет – распределенная корпоративная вычислительная сеть, базирующаяся на технологиях Интернета и предназначенная для обеспечения доступа сотрудников к корпоративным информационным электронным ресурсам.

Экстранет – расширение Интранета, содержащее выделенные области, к которым разрешен доступ внешним пользователям. Например, частичное предоставление внешним пользователям доступа к корпоративным данным о движении их заказов или о наличии продукции на складе.

Локальная вычислительная сеть соединяет две или более ЭВМ (возможно, разного типа), а также принтеры, сканеры, системы сигнализации (охранной, пожарной) и другое производственное оборудование или периферийные устройства, расположенные в пределах

одного или нескольких соседних зданий, и не использует для этого средства связи общего назначения.

К **работникам, использующим персональные компьютеры (Интернет, Интранет, Экстранет и другие глобальные информационные сети)**, относятся работники списочного состава, использовавшие персональные компьютеры в рабочее время в среднем не реже одного раза в неделю.

Организации, использовавшие сеть Интернет для размещения (получения) заказов на товары (работы, услуги), - организации, осуществлявшие продажу (закупку) товаров (работ, услуг) по заказам, полученным (переданным) в результате заполнения в интерактивном режиме специальной формы, размещенной на веб-сайте, или с использованием другого специализированного программного обеспечения. Заказы, переданные в виде обычного сообщения электронной почты, не учитываются.

Затраты на информационные и коммуникационные технологии представляют собой выраженные в денежной форме фактические расходы организации, связанные с закупкой вычислительной техники и программного обеспечения, оплатой услуг связи, обучением сотрудников разработке и применению ИКТ, оплатой услуг сторонних организаций и специалистов, а также прочие расходы на ИКТ, включая затраты организации на разработку программных средств собственными силами. В составе затрат на ИКТ учитываются текущие и капитальные затраты обследованных организаций (без субъектов малого предпринимательства).

18. Торговля и услуги

Оборот розничной торговли – стоимость товаров, проданных населению за наличный расчет для личного потребления или использования в домашнем хозяйстве. Он отражает фактическую выручку торгующих организаций от продажи товаров населению, включая товары частично или полностью оплаченные органами социальной защиты. Стоимость товаров, проданных отдельным категориям населения со скидкой, включается в оборот розничной торговли в полном объеме. В оборот розничной торговли не включается стоимость товаров, отпущенных из розничной торговой сети юридическим лицам (в том числе организациям социальной сферы, спецпотребителям и т.п.) и индивидуальным предпринимателям, и оборот общественного питания.

Индекс физического объема оборота розничной торговли – относительный показатель, характеризующий изменение объема продажи товарной массы (количественного фактора оборота) в текущем периоде по сравнению с базисным. Индивидуальные индексы отражают изменение объема продажи одного товара, общий (сводный) индекс физического объема оборота характеризует совокупные изменения товарной массы. Этот индекс показывает, как изменился оборот в результате изменения только его физического объема при исключении влияния динамики цен.

Оборот общественного питания – выручка от реализации собственной кулинарной продукции и покупных товаров, проданных населению для потребления, главным образом, на месте, а также организациям и индивидуальным предпринимателям для организации питания различных контингентов населения.

В оборот общественного питания включается стоимость кулинарной продукции и покупных товаров, отпущенных: работникам организаций с последующим удержанием из заработной платы; на дом по заказам населения; отдельным категориям населения с частичной или полной оплатой органами социальной защиты; по

абонементам, талонам и т.п. в объеме фактической стоимости питания.

Оборот розничной торговли (оборот общественного питания) включает данные как по организациям, для которых эта деятельность является основной, так и по организациям других видов деятельности, осуществляющим продажу населению товаров (кулинарной продукции) через собственные торговые заведения (заведения общественного питания) или с оплатой через свою кассу. Оборот розничной торговли, кроме того, включает продажу товаров индивидуальными предпринимателями и физическими лицами на розничных рынках и ярмарках.

Оборот розничной торговли (оборот общественного питания) формируется по данным сплошного статистического наблюдения за крупными и средними организациями, которое проводится с месячной периодичностью, а также ежеквартальных выборочных обследований малых предприятий и розничных рынков, выборочных обследований индивидуальных предпринимателей в розничной торговле с распространением полученных данных на генеральную совокупность объектов наблюдения.

Кроме того, в соответствии с требованиями системы национальных счетов эти показатели досчитываются на объемы скрытой деятельности.

В оборот розничной торговли продовольственными товарами, помимо стоимости проданных населению продуктов питания, включается стоимость алкогольных напитков.

Ежеквартальные обследования **деловой активности организаций розничной торговли** представляют собой выборочные обследования, охватывающие все группы организаций по формам собственности и размеру.

В качестве простых индикаторов результатов обследований используются балансы оценок показателей (в процентах), определяемые как разность долей респондентов, отметивших «увеличение» и «уменьшение» показателя по сравнению с предыдущим периодом, или как разность долей респондентов, оценивших уровень

показателей как «выше нормального» и «ниже нормального» уровня.

На основе балансов оценок рассчитывается композитный индикатор – **индекс предпринимательской уверенности**. В розничной торговле индекс предпринимательской уверенности рассчитывается как среднее арифметическое значение балансов оценок фактического экономического состояния, уровня складских запасов (берется с обратным знаком) и ожидаемого экономического состояния торговых организаций.

Оборот оптовой торговли – стоимость отгруженных товаров, приобретенных ранее на стороне в целях перепродажи юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям для профессионального использования (переработки или дальнейшей продажи).

Оборот оптовой торговли формируется по данным сплошного статистического наблюдения за крупными и средними организациями, которое проводится с месячной периодичностью, а также ежеквартальных выборочных обследований малых предприятий с распространением данных на генеральную совокупность объектов наблюдения.

Кроме того, в соответствии с требованиями системы национальных счетов оборот оптовой торговли досчитывается на объемы скрытой деятельности.

Объем платных услуг населению отражает общий объем денежных средств, уплаченных самим потребителем за оказанную ему (или членам его семьи) услугу или его организацией (предприятием), в которой он работает. Производителями услуг выступают исключительно резиденты российской экономики (организации, предприятия, индивидуальные предприниматели различных видов деятельности, зарегистрированные на территории Российской Федерации). Потребителями услуг являются граждане Российской Федерации, а также граждане других государств (нерезиденты), потребляющие те или иные услуги на территории Российской Федерации.

Объем платных услуг включает объемы услуг, оказанных населению крупными и средними организациями и малыми предприятиями, некorporативными предприятиями, гражданами, занимающимися предпринимательской деятельностью без образования юридического лица на индивидуальной основе. Этот показатель формируется на основании данных форм федерального государственного статистического наблюдения и экспертной оценки скрытой и неформальной деятельности на рынке услуг по утвержденной методике.

Платные услуги населению включают в себя: бытовые, транспортные, услуги связи, жилищные, коммунальные, услуги гостиниц и аналогичных средств размещения, услуги системы образования, культуры, туристские, услуги физической культуры и спорта, медицинские, санаторно-оздоровительные, ветеринарные, услуги правового характера и др.

Индекс физического объема платных услуг населению исчисляется путем деления объема платных услуг населению отчетного периода в ценах базисного периода на фактический объем реализации услуг в базисном периоде.

Объем бытовых услуг включает объемы услуг, оказанных населению юридическими лицами и гражданами, занимающимися предпринимательской деятельностью без образования юридического лица на индивидуальной основе. Этот показатель формируется на основании данных форм федерального статистического наблюдения и оценки скрытой неформальной деятельности на рынке услуг по утвержденной методике.

Индекс физического объема бытовых услуг населению Исчисляется путём деления объема бытовых услуг населению отчетного периода в ценах базисного периода на фактический объем реализации бытовых услуг в базисном периоде.

Под аудиторской деятельностью понимается деятельность по независимой проверке бухгалтерского учета и финансовой (бухгалтерской) отчетности организаций и индивидуальных предпринимателей, а также по оказанию сопутствующих аудиту услуг: поста-

Словарь статистических терминов

новка, ведение и восстановление бухгалтерского учета, составление финансовой (бухгалтерской) отчетности, консультирование (экономическое, финансовое, правовое), оценка стоимости имущества, анализ финансово-хозяйственной деятельности организации и др.

К **сделкам с недвижимостью** относится: купля-продажа, мена, аренда, рента, управление, дарение, наследование недвижимого имущества и др. Содержанием посреднических услуг в сделках с недвижимостью является: подбор вариантов, оформление всех необходимых для совершения сделки документов, консультирование юристами и агентами фирм участников сделки по возникающим проблемам.

Рекламная деятельность - в соответствии с Общероссийским классификатором видов экономической деятельности (ОК-ВЭД) включает: подготовку и размещение рекламы; рекламирование в средствах массовой информации путем продажи времени и места рекламы; воздушную рекламу; распространение или адресную рассылку рекламных материалов, доставку рекламных образцов; предоставление места для рекламы.

19. Научные исследования и инновации

Организации, выполняющие научные исследования и разработки классифицируются по следующим секторам деятельности: государственный, предпринимательский, высшего профессионального образования, некоммерческих организаций.

В состав **государственного сектора** входят: организации министерств и ведомств, обеспечивающие управление государством и удовлетворение потребностей общества в целом; бесприбыльные организации, полностью или в основном финансируемые и контролируемые правительством.

Предпринимательский сектор включает: все организации, чья основная деятельность связана с производством продукции или услуг в целях продажи, в том числе находящиеся в собственности государства; некоммерческие организации, обслуживающие выше-названные организации.

В **сектор профессионального высшего образования** входят: университеты и другие высшие учебные заведения, независимо от источников финансирования и правового статуса, а также находящиеся под их контролем либо ассоциированные с ними научно-исследовательские институты, экспериментальные станции, клиники.

Сектор некоммерческих организаций состоит из частных организаций, не ставящих своей целью получение прибыли (профессиональные общества, общественные организации и т.д.).

Персонал, занятый исследованиями и разработками – совокупность лиц, чья творческая деятельность, осуществляемая на систематической основе, направлена на увеличение суммы научных знаний и поиск новых областей применения этих знаний, а также занятых оказанием прямых услуг, связанных с выполнением исследований и разработок. В статистике персонал, занятый исследованиями и разработками, учитывается как списочный состав работников организаций (соответствующих подразделений высших

учебных заведений, промышленных организаций и др.), выполняющих исследования и разработки, по состоянию на конец года.

В составе персонала, занятого исследованиями и разработками, выделяются четыре категории: исследователи, техники, вспомогательный и прочий персонал.

Исследователи – работники, профессионально занимающиеся исследованиями и разработками и непосредственно осуществляющие создание новых знаний, продуктов, методов и систем, а также управление указанными видами деятельности. Исследователи обычно имеют высшее образование.

Техники участвуют в исследованиях и разработках, выполняя технические функции, как правило, под руководством исследователей.

Вспомогательный персонал – работники, выполняющие вспомогательные функции, связанные с проведением исследований и разработок: работники планово-экономических, финансовых подразделений, патентных служб, подразделений научно-технической информации, научно-технических библиотек; рабочие, осуществляющие монтаж, наладку, обслуживание и ремонт научного оборудования и приборов; рабочие опытных (экспериментальных) производств; лаборанты, не имеющие высшего и среднего специального образования.

Прочий персонал – работники по хозяйственному обслуживанию, а также выполняющие функции общего характера, связанные с деятельностью организации в целом (работники бухгалтерии, кадровой службы, канцелярии, подразделений материально-технического обеспечения и т.п.).

Аспирантура – основная форма подготовки научно-педагогических и научных кадров в системе послевузовского профессионального образования. Подготовка аспирантов осуществляется по отраслям науки и научным специальностям в соответствии с действующей номенклатурой специальностей научных работников. В аспирантуру принимаются лица, имеющие высшее профес-

сиональное образование. Обучение осуществляется в аспирантуре по очной и заочной формам.

Докторантура является одной из форм подготовки научно-педагогических и научных кадров высшей квалификации. В докторантуру принимаются лица, имеющие ученую степень кандидата наук.

Численность аспирантов и докторантов приводится на конец года, включая граждан иных государств.

Расходы федерального бюджета охватывают средства, выделенные из федерального бюджета научным организациям на фундаментальные исследования и разработку перспективных технологий и приоритетных направлений научно-технического прогресса, на исследования и разработки и другие виды деятельности гражданского назначения, осуществляемые научными организациями.

Внутренние текущие затраты на исследования и разработки охватывают: оплату труда, отчисления на социальные нужды, затраты на приобретение оборудования за счет себестоимости работ, другие материальные затраты (стоимость приобретаемых со стороны сырья, материалов, комплектующих изделий, полуфабрикатов, топлива, энергии, работ и услуг производственного характера и др.), прочие текущие затраты.

Внутренние текущие затраты группируются по видам работ.

Под **передовыми производственными технологиями** понимаются технологии и технологические процессы, включающие машины, аппараты, оборудование и приборы, основанные на микроэлектронике или управляемые с помощью компьютера и используемые при проектировании, производстве или обработке продукции.

Принципиально новой является технология, не имеющая аналогов, отечественных или зарубежных, созданная впервые, обладающая качественно новыми характеристиками, отвечающими требованиям современного уровня или превосходящими его. Новая технология должна базироваться на крупных пионерских или вы-

сокорезультативных изобретениях. Соответственно **новой в стране** является технология, не имеющая отечественных аналогов.

Под **инновационной деятельностью** понимается вид деятельности, связанный с трансформацией идей (обычно результатов научных исследований и разработок либо иных научно-технических достижений) в новый или усовершенствованный продукт, внедренный на рынке, в новый или усовершенствованный технологический процесс, использованный в практической деятельности. Инновационная деятельность предполагает целый комплекс научных, технологических, организационных, финансовых и коммерческих мероприятий, и именно в своей совокупности они приводят к инновациям.

Технологические инновации представляют собой конечный результат инновационной деятельности, получивший воплощение в виде нового или усовершенствованного продукта, внедренного на рынке, нового или усовершенствованного технологического процесса, используемого в практической деятельности. Данные приведены по организациям, относящимся к видам деятельности: «Добыча полезных ископаемых», «Обрабатывающие производства», «Производство и распределение электроэнергии, газа и воды», в соответствии с Общероссийским классификатором видов экономической деятельности (ОКВЭД).

Организации, осуществляющие технологические инновации – организации, ведущие разработку и внедрение новых или усовершенствованных продуктов, технологических процессов и иные виды инновационной деятельности.

Объем инновационных товаров, работ, услуг включает продукцию, произведенную в отчетном году на основе разного рода технологических инноваций.

Под **маркетинговыми инновациями** подразумевается реализация новых или значительно улучшенных маркетинговых методов, охватывающих существенные изменения в дизайне и упаковке продуктов, использование новых методов продаж и презентации продуктов (услуг), их представления и продвижения на рынки сбыта,

формирование новых ценовых стратегий. Они направлены на более полное удовлетворение потребителей продуктов, открытие новых рынков сбыта, расширение состава потребителей продуктов и услуг с целью повышения объемов продаж.

Организационные инновации – это реализация нового метода в ведении бизнеса, организации рабочих мест или организации внешних связей. Данные инновации направлены на повышение эффективности деятельности организации путем снижения административных и транзакционных издержек, путем повышения удовлетворенности работников организацией рабочих мест (рабочего времени) и тем самым повышения производительности труда, путем получения доступа к отсутствующим на рынке активам или снижения стоимости поставок.

20. Финансы

Статистика государственных финансов ведет учет доходов и расходов сектора государственного управления.

Информационная база статистики государственных финансов сформирована на основе представляемых данных министерства финансов Амурской области, по исполнению консолидированного, областного и местных бюджетов.

Для составления и исполнения бюджетов всех уровней, начиная с 1995 года, используется бюджетная классификация Российской Федерации.

Бюджетная классификация Российской Федерации является группировкой доходов, расходов и источников финансирования дефицитов бюджетов бюджетной системы Российской Федерации, используемой для составления и исполнения бюджетов, составления бюджетной отчетности, обеспечивающей сопоставимость показателей бюджетов бюджетной системы Российской Федерации.

Бюджет - форма образования и расходования фонда денежных средств, предназначенных для финансового обеспечения задач и функций государства и местного самоуправления.

Годовой бюджет составляется на один финансовый год, который соответствует календарному году и длится с 1 января по 31 декабря.

Консолидированный бюджет - свод бюджетов бюджетной системы Российской Федерации на соответствующей территории (за исключением бюджетов государственных внебюджетных фондов) без учета межбюджетных трансфертов между этими бюджетами,

Федеральный бюджет разрабатывается и утверждается в форме федеральных законов.

Бюджет субъекта Российской Федерации (региональный бюджет) - форма образования и расходования денежных средств, предназначенных для обеспечения задач и функций, отнесенных к предметам ведения субъекта Российской Федерации. Бюджет субъекта

екта Российской Федерации и свод бюджетов муниципальных образований, находящихся на его территории, составляют **консолидированный бюджет субъекта Российской Федерации.**

Бюджет муниципального образования (местный бюджет) - форма образования и расходования денежных средств, предназначенных для обеспечения задач и функций, отнесенных к предметам ведения местного самоуправления.

Доходы бюджета - денежные средства, поступающие в безвозмездном и безвозвратном порядке в соответствии с бюджетным и налоговым законодательством Российской Федерации в распоряжение органов государственной власти Российской Федерации, органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления.

Доходы бюджетов образуются за счет налоговых и неналоговых видов доходов, а также за счет безвозмездных перечислений от физических и юридических лиц, международных организаций и правительств иностранных государств, безвозмездных перечислений по взаимным расчетам; обособленно учитываются доходы целевых бюджетных фондов.

К **налоговым доходам** относятся предусмотренные налоговым законодательством Российской Федерации федеральные, региональные и местные налоги и сборы, а также пени и штрафы.

К **неналоговым доходам** относятся доходы от использования имущества, находящегося в государственной или муниципальной собственности; от платных услуг, оказываемых бюджетными учреждениями, находящимися в ведении соответственно федеральных органов исполнительной власти, органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления; средства, полученные в результате применения мер гражданско-правовой, административной и уголовной ответственности, в том числе штрафы, конфискации, компенсации, а также средства, полученные в возмещение вреда, причиненного Российской Федерации, субъектам Российской Федерации, муниципальным образованиям, и иные суммы принудительного изъятия; дохо-

ды в виде финансовой помощи и бюджетных ссуд, полученных от бюджетов других уровней бюджетной системы Российской Федерации и иные неналоговые доходы.

Налог - обязательный, индивидуально безвозмездный платеж, взимаемый с организаций и физических лиц в форме отчуждения принадлежащих им на праве собственности, хозяйственного ведения или оперативного управления денежных средств в целях финансового обеспечения деятельности государства и (или) муниципальных образований.

Сбор - обязательный взнос, взимаемый с организаций и физических лиц, уплата которого является одним из условий совершения в интересах плательщиков сборов государственными органами, органами местного самоуправления, иными уполномоченными органами и должностными лицами юридически значимых действий, включая предоставление определенных прав или выдачу разрешений (лицензий).

Дотации - бюджетные средства, предоставляемые бюджету другого уровня бюджетной системы Российской Федерации на безвозмездной и безвозвратной основах для покрытия текущих расходов.

Субвенции - бюджетные средства, предоставляемые бюджету другого уровня бюджетной системы Российской Федерации или юридическому лицу на безвозмездной и безвозвратной основах на осуществление определенных целевых расходов.

Субсидия - бюджетные средства, предоставляемые бюджету другого уровня бюджетной системы Российской Федерации, физическому или юридическому лицу на условиях долевого финансирования целевых расходов.

Бюджетная ссуда - бюджетные средства, предоставляемые другому бюджету на возвратной, безвозмездной или возмездной основах на срок не более шести месяцев в пределах финансового года.

Расходы бюджета - денежные средства, направляемые на финансовое обеспечение задач и функций государства и местного

самоуправления, Формирование расходов бюджетной системы Российской Федерации базируется на основе минимальных государственных социальных стандартов, нормативах финансовых затрат на оказание государственных услуг и единых методологических основах расчета минимальной бюджетной обеспеченности.

Расходы бюджетов в зависимости от их экономического содержания делятся на текущие расходы и капитальные расходы.

Текущие расходы бюджетов - часть расходов бюджетов, обеспечивающая текущее функционирование органов государственной власти, органов местного самоуправления, бюджетных учреждений, оказание государственной поддержки другим бюджетам и отдельным отраслям экономики в форме дотаций, субсидий и субвенций на текущее финансирование, а также другие расходы бюджетов, не включенные в капитальные расходы в соответствии с бюджетной классификацией Российской Федерации.

Трансферты населению - бюджетные средства для финансирования обязательных выплат населению: пенсий, стипендий, пособий, компенсаций, других социальных выплат, установленных законодательством Российской Федерации, законодательством субъектов Российской Федерации, правовыми актами органов местного самоуправления.

Дефицит бюджета - превышение расходов бюджета над его доходами.

Профицит бюджета - превышение доходов бюджета над его расходами.

Источники финансирования дефицита федерального бюджета подразделяются на внутренние и внешние.

Внутренние источники - кредиты, полученные Российской Федерацией от кредитных организаций в валюте Российской Федерации; государственные займы, осуществляемые путем выпуска ценных бумаг от имени Российской Федерации; бюджетные ссуды, полученные от бюджетов других уровней бюджетной системы Российской Федерации.

Внешние источники - государственные займы, осуществляемые в иностранной валюте путем выпуска ценных бумаг от имени Российской Федерации; кредиты правительств иностранных государств, банков и фирм, международных финансовых организаций, предоставленные в иностранной валюте.

Задолженность по налогам и сборам - недоимка и отсроченные (рассроченные) налоги и сборы.

Недоимка - сумма налога или сбора, не уплаченная в установленный законодательством о налогах и сборах срок.

Статистика финансов предприятий (организаций) содержит показатели, отражающие финансовое положение предприятий (организаций). Сбор данных осуществляется на основе форм государственной статистической и бухгалтерской отчетности.

Сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток) - конечный финансовый результат, выявленный на основании бухгалтерского учета всех хозяйственных операций предприятий (организаций). Представляет собой сумму прибыли (убытка) от продажи продукции (работ, услуг), основных средств, иного имущества предприятий (организаций) и чистых доходов от прочих операций. Данные по сальдированному финансовому результату приводятся в фактически действовавших ценах, структуре и методологии соответствующих лет.

Рентабельность предприятий (организаций) характеризует эффективность их деятельности. **Рентабельность продукции** рассчитывается как соотношение между величиной сальдированного финансового результата (прибыль минус убыток) от продажи продукции (работ, услуг) и затратами на производство реализованной продукции (работ, услуг). В том случае, если сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток) от продажи продукции (работ, услуг) отрицательный - имеет место убыточность.

Рентабельность активов - соотношение сальдированного финансового результата (прибыль минус убыток) и стоимости активов предприятий (организаций). В том случае, если сальдиро-

ванный финансовый результат (прибыль минус убыток) отрицательный - имеет место убыточность.

Денежные поступления предприятий (организаций) включают всю сумму денежных средств, поступивших за реализованную продукцию, выполненные работы и оказанные услуги на предприятие (организацию), включая реализацию продукции, работ, услуг обслуживающих производств и хозяйств (подсобное хозяйство, жилищно-коммунальное хозяйство и т.п.), реализацию прочего имущества; авансы от покупателей и прочих контрагентов, как прочие доходы;

суммы денежных средств, поступивших безвозмездно, а также из банков и иных кредитных организаций в кассу предприятия (организации) для хозяйственных нужд и т.п.

Оборотные активы предприятий (организаций) - это авансируемая в денежной форме стоимость, принимающая в процессе кругооборота средств форму оборотных фондов и фондов обращения, необходимая для поддержания непрерывности кругооборота и возвращающаяся в исходную форму после его завершения. В **оборотные производственные фонды** входят как предметы труда (сырье, основные материалы, топливо, вспомогательные материалы, тара, запасные части), так и средства труда. Кроме того, в оборотные фонды включаются незавершенное производство, полуфабрикаты собственного изготовления и расходы будущих периодов. В **фонды обращения** входят готовая продукция и товары отгруженные, средства в расчетах и денежные средства на счетах.

Оборачиваемость оборотных активов рассчитывается как соотношение средней стоимости оборотных средств и затрат на производство реализованной продукции, умноженное на число дней в периоде.

Финансовая устойчивость предприятий (организации) характеризуется состоянием финансовых ресурсов, обеспечивающих бесперебойный расширенный процесс производства и реализации продукции на основе роста прибыли.

Основными показателями финансовой устойчивости предприятий (организаций) являются следующие коэффициенты: **коэффициент автономии**, характеризующий долю собственных средств в валюте баланса предприятий (организаций) и определяющий степень независимости от кредиторов (нормальное ограничение больше либо равно 50%); **коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами**, который рассчитывается как отношение собственных оборотных средств к фактической стоимости всех оборотных средств, находящихся в наличии у предприятий (организаций).

Платежеспособность характеризует возможности предприятий (организаций) своевременно расплачиваться по своим обязательствам.

Одним из показателей платежеспособности предприятий (организаций) является **коэффициент текущей ликвидности**, рассчитываемый как отношение фактической стоимости находящихся в наличии у предприятий (организаций) оборотных средств к наиболее срочным обязательствам предприятия (организации) в виде краткосрочных кредитов и займов, кредиторской задолженности (нормальное ограничение 200%).

Финансовые вложения - долгосрочные и краткосрочные инвестиции предприятий (организации) в ценные бумаги других предприятий (организаций), процентные облигации государственных и местных займов, в уставные фонды других предприятий (организации), созданных на территории страны, капитал за рубежом, а также предоставленные другим предприятиям (организациям) займы.

Суммарная задолженность по обязательствам предприятий (организации) включает кредиторскую задолженность, задолженность по кредитам банков и займам.

Дебиторская задолженность - задолженность по расчетам с покупателями и заказчиками за товары, работы и услуги, в том числе задолженность, обеспеченная векселями полученными; задолженность по расчетам с дочерними и зависимыми обществами; сум-

ма уплаченных другим организациям авансов по предстоящим расчетам в соответствии с заключенными договорами; задолженность по расчетам с прочими дебиторами, включающую в себя задолженность финансовых и налоговых органов (в том числе по переплате по налогам, сборам и прочим платежам в бюджет);

задолженность работников организации по предоставленным им ссудам и займам за счет средств этой организации или банковского кредита (ссуды на индивидуальное и кооперативное жилищное строительство, приобретение и благоустройство садовых участков, беспроцентные ссуды молодым семьям на улучшение жилищных условий или обзаведение домашним хозяйством и др.); задолженность подотчетных лиц;

поставщиков по недостачам товарно-материальных ценностей, обнаруженным при приемке; задолженность государственных заказчиков по оплате за поставленные товары, работы и услуги для государственных нужд и по федеральным программам, а также штрафы, пени и неустойки, признанные должником или по которым получены решения суда (арбитражного суда) или другого органа, имеющего в соответствии с законодательством Российской Федерации право на принятие решения об их взыскании, отнесенные на финансовые результаты организации, суммы, отнесенные в резерв по сомнительным долгам в течение отчетного периода.

Кредиторская задолженность - задолженность по расчетам с поставщиками и подрядчиками за поступившие материальные ценности, выполненные работы и оказанные услуги, в том числе задолженность, обеспеченная векселями выданными; задолженность по расчетам с дочерними и зависимыми обществами по всем видам операций: с рабочими и служащими по оплате труда, представляющая собой начисленные, но не выплаченные суммы оплаты труда; задолженность по отчислениям на государственное социальное страхование, пенсионное обеспечение и медицинское страхование работников организации, а также в фонд занятости; задолженность по всем видам платежей в бюджет и внебюджетные фонды; задолженность организации по платежам по обязательному

и добровольному страхованию имущества и работников организации и другим видам страхования, в которых организация является страхователем; авансы полученные, включающие сумму полученных авансов от сторонних организаций по предстоящим расчетам по заключенным договорам, а также штрафы, пени и неустойки, признанные организацией или по которым получены решения суда (арбитражного суда) или другого органа, имеющего в соответствии с законодательством Российской Федерации право на принятие решения об их взыскании и отнесенные на финансовые результаты организации, непогашенные суммы заемных средств, подлежащие погашению в соответствии с договорами.

Просроченная задолженность - задолженность, не погашенная в сроки, установленные договором.

Показатели, характеризующие финансовую деятельность предприятий (организаций), приводятся не в длительной динамике, в связи с изменением методологии их исчисления.

Просроченной задолженностью по заработной плате считаются фактически начисленные работникам суммы заработной платы и денежного довольствия, но не выплаченные в срок, установленный коллективным договором или договором на расчетно-кассовое обслуживание, заключенным с банком (расчетно-кассовым центром), включая переходящие остатки задолженности, не погашенные на отчетную дату (с учетом налогов и других удержаний в соответствии с законодательством Российской Федерации), независимо от источников финансирования.

Просроченная задолженность по заработной плате за последний календарный месяц отражает суммы просроченной задолженности по начисленной заработной плате, приходящиеся только на последний календарный месяц, за который производились начисления заработной платы.

Просроченная задолженность по заработной плате из-за отсутствия финансирования (недофинансирования) из бюджетов всех уровней – задолженность по заработной плате работникам как коммерческих, так и некоммерческих организаций, образо-

Словарь статистических терминов

ванная из-за отсутствия финансирования (недофинансирования) из бюджетов, включая суммы, приходящиеся на оплату труда работникам за выполнение государственных заказов, целевых производственных программ и оказание услуг, финансируемых из соответствующих бюджетов.

Численность работников списочного и несписочного состава, перед которыми организация имеет просроченную задолженность по заработной плате, включает всех работников списочного и несписочного состава, а также внешних совместителей и уволенных работников по состоянию на первое число месяца, перед которыми организация имеет просроченную задолженность по заработной плате.

21. Инвестиции

Инвестиции в нефинансовые активы включают в себя следующие элементы: инвестиции в основной капитал, инвестиции в нематериальные активы, инвестиции в прирост запасов материальных оборотных средств, инвестиции в другие нефинансовые активы, затраты на научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы. Данные приводятся без инвестиций в прирост запасов материальных оборотных средств.

Инвестиции в основной капитал представляют собой совокупность затрат, направленных на воспроизводство основных средств (новое строительство, расширение, а также реконструкция и модернизация объектов, которые приводят к увеличению их первоначальной стоимости, приобретение машин, оборудования, транспортных средств, на формирование основного стада, многолетние насаждения и т.д.). Начиная с 2001 года инвестиции в основной капитал учитываются без налога на добавленную стоимость.

Инвестиции в нематериальные активы – объекты интеллектуальной собственности, патенты, авторские права, деловая репутация организации и т.д.

Инвестиции в другие нефинансовые активы – затраты на приобретение в собственность земельных участков и объектов природопользования и других нефинансовых активов. Затраты на приобретение земельных участков и объектов природопользования отражаются на основе документов, выданных государственными органами по земельным ресурсам и землеустройству согласно оплаченным или принятым к оплате счетам.

Инвестиции в жилища – расходы на строительство жилых зданий, т.е. зданий предназначенных для невременного проживания людей.

Инвестиции в здания и сооружения – расходы на строительство зданий и сооружений, которые складываются из выполненных строительных работ и приходящихся на них прочих капитальных затрат. При этом в затраты на строительство зданий включаются за-

траты на коммуникации внутри здания, необходимые для его эксплуатации.

Инвестиции в машины, оборудование, транспортные средства – это затраты на приобретение машин, оборудования, транспортных средств, а также затраты на монтаж оборудования на месте его постоянной эксплуатации, проверку и испытание качества монтажа.

Инвестиции в основной капитал по видам экономической деятельности показаны в соответствии с классификатором ОКВЭД, исходя из назначения основных средств, т.е. той сферы деятельности, в которой они будут функционировать.

Финансовые вложения – вложения денежных средств, материальных и иных ценностей в ценные бумаги других юридических лиц, процентные облигации государственных и местных займов, в уставные (складочные) капиталы других юридических лиц, созданных на территории страны, капитал организаций за рубежом и т.п., а также займы, предоставленные другим юридическим лицам.

Иностранные инвестиции - вложения капитала иностранными инвесторами, а также зарубежными филиалами российских юридических лиц в объекты предпринимательской деятельности на территории России с целью получения дохода. Капитал может вкладываться в виде денежных средств, паев, акций и других ценных бумаг; кредитов; технологий, машин, оборудования; лицензий, любого другого имущества, интеллектуальных ценностей и пр.

Инвестиции делятся на прямые, портфельные и прочие.

Прямые инвестиции – это инвестиции, сделанные юридическими и физическими лицами, полностью владеющими организацией или контролирующими не менее 10% акций или уставного (складочного) капитала организации.

Портфельные инвестиции – это покупка акций, паев, облигаций, векселей и других долговых ценных бумаг. Они составляют менее 10% в уставном (складочном) капитале организации.

Инвестиции, не подпадающие под определение прямых и портфельных, указываются как **прочие** – торговые кредиты, креди-

ты правительств иностранных государств под гарантии Правительства Российской Федерации, прочие кредиты (кредиты международных финансовых организаций и т.д.), банковские вклады.

Данные по иностранным инвестициям приведены без учета органов денежно-кредитного регулирования, коммерческих и сберегательных банков, включая рублевые инвестиции, пересчитанные в доллары США.

Накопленный иностранный капитал – общий объем иностранных инвестиций, полученных организацией (или произведенных) с начала вложения с учетом погашения (выбытия), а также переоценки и прочих изменений активов и обязательств. Погашение (выбытие) инвестиций - погашение задолженности по кредитам, продажа акций, изъятие (выбытие) инвестиций за отчетный период в связи с ликвидацией организации и т.п.

22. Цены и тарифы

Цена - денежное выражение стоимости товара. С помощью цены анализируются и прогнозируются хозяйственные пропорции, эффективность производства, выгодность продукции для изготовителей и потребителей. Ею измеряется эквивалентность обмена по экономическим связям между территориями внутри России, странами СНГ – определяется жизненный уровень населения. Таким образом, в ней находят отражение экономические и социальные проблемы общества.

Товар - важнейшая категория рынка, объект рыночной деятельности, материальная и нематериальная субстанция или действия, обладающие полезными свойствами и предназначенные для продажи. К товарам относятся: продукты – результаты труда или природной деятельности, имеющие предметную форму; сооружения, предприятия, фирмы; финансовые, информационный и интеллектуальный продукт; нематериальные формы продукта, такие, как название, доброе имя фирмы, марка товара и т.п., а также услуги.

Регистрация цен - метод сбора информации о ценах на товары (услуги), вошедшие в сформированные наборы товаров (услуг) – представителей в потребительском и производственном секторах экономики, и осуществляемая на выборочной репрезентативной совокупности базовых предприятий.

Инфляция это сложное многофакторное явление, характеризующее нарушение воспроизводственного процесса и присущее экономике, использующей бумажно-денежное обращение. Инфляционный процесс связан с обесцениванием денег, проявляющимся в форме роста цен на товары и услуги и нарушением денежного обращения.

Система индексов цен, рассчитываемых органами статистики, включает в себя индексы цен и тарифов на товары и услуги на потребительском рынке, цен производителей промышленных товаров, цен на приобретаемые промышленными, строительными и сельскохозяйственными организациями материально–технические ресурсы, цен реализации сельскохозяйственной продукции, цен в

капитальном строительстве, тарифов на грузовые перевозки, цен на рынке жилья и тарифов на услуги связи для юридических лиц. Эти индексы рассчитываются по данным наблюдения за ценами товаров (услуг) – представителей по выборочному кругу организаций всех типов и форм собственности и отражают изменение цен по обобщенным потокам товаров и услуг. Такой расчет является основным способом получения данных о динамике цен, базирующимся на международных стандартах и учитывающим особенности развития экономики Российской Федерации.

Индекс потребительских цен (ИПЦ) относительный показатель, выраженный в коэффициентах или процентах, характеризует изменение во времени общего уровня цен на товары и услуги, приобретаемые населением для непроизводственного потребления. Он измеряет отношение стоимости фиксированного набора товаров и услуг в текущем периоде к его стоимости в базисном периоде по отдельным регионам и России в целом. ИПЦ является одним из важнейших показателей, характеризующих уровень инфляции, и используется для целей государственной политики, анализа и прогноза ценовых процессов в экономике, пересмотра минимальных социальных гарантий, решения правовых споров.

Потребительский набор, на основании которого рассчитывается ИПЦ, представляет собой единую для всех регионов Российской Федерации выборку групп товаров и услуг, наиболее часто потребляемых населением. В набор товаров и услуг, разработанный для наблюдения за ценами, включены товары и услуги массового потребительского спроса. Отбор позиций произведен с учетом их относительной важности для потребления населения, представительности с точки зрения отражения динамики цен на однородные товары, устойчивого наличия их в продаже.

Стоимость минимального набора продуктов питания, входящих в потребительскую корзину мужчины трудоспособного возраста, исчисляется с 2000 года, взамен рассчитываемой ранее стоимости набора из 25 основных продуктов питания. Показатель исчисляется по Российской Федерации, регионам, отдельным го-

родам на основе средних единых объемов потребления, установленных в целом по России постановлением Правительства Российской Федерации от 17.02.98г №192.

Индексы цен производителей промышленных товаров рассчитываются на основе зарегистрированных цен по товарам представителям в базовых организациях. При регистрации учитываются фактически сложившиеся в текущем периоде отпускные цены организаций (без косвенных товарных налогов - НДС, акцизов и др.) на продукцию, предназначенную для реализации на внутреннем рынке. В качестве товаров-представителей принимаются однородные группы продукции с точки зрения основных качественных параметров, а также потребительских свойств, характера используемого сырья, материалов и технологических процессов при их производстве.

Сводный индекс цен строительной продукции рассчитывается как агрегированный из индексов цен по элементам технологической структуры инвестиций в основной капитал (строительно-монтажным работам, инвестициям на машины и оборудование и прочим капитальным работам и затратам), взвешенным по доле этих элементов в общем объеме инвестиций в основной капитал.

Индексы тарифов на грузовые перевозки позволяют определить изменение за текущий период тарифов на грузовые перевозки (регулируемых, свободных и др.), без учёта изменения за этот период структуры перевезённых грузов по разнообразным признакам: по виду груза, размеру отправки, скорости доставки, расстоянию перевозки; рассчитывается из индексов тарифов на перевозку грузов отдельными видами транспорта (железнодорожным, трубопроводным, морским, внутренним водным, автомобильным, воздушным). По каждому виду транспорта регистрируется тариф услуги-представителя. За услугу представитель принимается перевозка одной тонны массового груза определённым видом транспорта на фиксированное расстояние. В качестве весов используются доходы данного вида транспорта от перевозок грузов за базисный период.

Индекс цен производителей на реализованную сельскохозяйственную продукцию. В целях статистического наблюдения за изменением уровня цен реализации продукции сельскохозяйственными предприятиями, исчисляется индекс цен на сельскохозяйственную продукцию, реализуемую по всем каналам. В состав средних цен реализации не включаются расходы по транспортировке, экспедированию, погрузке и разгрузке продукции, а также налог на добавленную стоимость. Её уровень зависит от доли отдельных каналов в общем объёме реализации и определяется путём деления полученной в хозяйстве выручки от реализации продукции на количество реализованной продукции. Получаемая информация служит также для отслеживания соотношения между ценами, по которым сельскохозяйственные производители продают свою продукцию, и ценам, по которым они приобретают промышленную продукцию и услуги (т.н. паритета цен).

Индекс тарифов на услуги связи для юридических лиц характеризует изменение тарифов на услуги связи для бюджетных и коммерческих организаций, оказываемые как по свободным тарифам, так и по регулируемым на федеральном и региональном уровнях.

Индексы цен на первичном и вторичном рынке жилья рассчитываются на основе зарегистрированных цен соответственно на вновь построенные квартиры и на квартиры функционирующего приватизированного жилого фонда, если они являются объектами совершения рыночных сделок. Наблюдение ведется по выборочному кругу организаций, осуществляющих операции с недвижимостью в территориальных центрах и крупных городах субъектов Российской Федерации. При регистрации цен на квартиры учитываются их количественные и качественные характеристики, а также район их расположения в городе.

23. Внешнеэкономическая деятельность

Внешняя торговля – торговля между странами, состоящая из вывоза (экспорта) и ввоза (импорта) товаров и услуг.

Экспорт – вывоз товаров с таможенной территории Российской Федерации без обязательства об обратном ввозе. Экспорт включает вывоз из страны товаров отечественного производства, а также реэкспорт товаров.

Импорт – ввоз товаров на таможенную территорию Российской Федерации без обязательства об обратном вывозе.

Внешнеторговый оборот - сумма экспорта и импорта.

Сальдо торгового баланса - разница между экспортом и импортом. Положительное сальдо - экспорт превышает импорт, отрицательное сальдо (ставится знак "минус") - импорт превышает экспорт.

Внешняя торговля услугами – оказание услуг (выполнение работ), включающее в себя производство, распределение, маркетинг, доставку услуг, осуществляемое следующими способами: с территории Российской Федерации на территорию иностранного государства; с территории иностранного государства на территорию Российской Федерации; на территории Российской Федерации иностранному заказчику услуг; на территории иностранного государства российскому заказчику услуг.

Сбор данных об экспорте (импорте) услуг во внешнеэкономической деятельности с 2013 года осуществляется в соответствии с Классификатором услуг во внешнеэкономической деятельности (КУВЭД), утвержденным приказом Росстата от 02.07.2012 № 373.

К основным видам международных услуг относятся: деловые услуги; услуги связи; строительные и связанные с ними инженерные работы; услуги по распространению; услуги в области образования; услуги в области охраны окружающей среды; финансовые услуги; услуги в области здравоохранения и социального обеспечения; услуги в области туризма и путешествий; услуги в сфере отдыха, культуры и спорта; транспортные услуги; прочие услуги, не включенные в другие группы услуг.